

ПРОМЫШЛЕННЫЕ *вести*

№ 8 (67)

Сентябрь
2009 г.

Воронежской
области



**Сварщик Грибановского
машиностроительного завода
Сергей ТЕТЮХИН**

**МАКС-2009: итоги
и перспективы**

*Актуальное
интервью*

Стр. 4

День города

*Как велась
подготовка*

Стр. 5

**«Автом-
2» на пути
модернизации**

*Беседа
с руководителями*

Стр. 6

**В Грибановском
возрождается
«Маленькая
Швейцария»**

*Ко Дню
Машиностроителя*

Стр. 7

**«Лиски-
металлист»**

*Кризис заставляет
быть мобильным*

Стр. 9

**Полвека на
службе у науки**

*О магазине
«Техническая книга»*

Стр. 10

**Все будет
хорошо!**

*85-летие ОАО
«Графская кухня»*

Стр. 11

**Выросла,
как грядка,
детская площадка**

С любовью к детям

Стр. 12

Роснано не утвердила заявки воронежских предприятий

Государственная корпорация «Роснано» (Роснано) пока не утвердила ни одной заявки от воронежских предприятий, однако переговоры о финансировании воронежских проектов по-прежнему ведутся. Срок подачи заявок не ограничен.

Ранее на рассмотрении в корпорации было 17 заявок от воронежских предприятий. Наиболее интересными и перспективными выглядели проекты производства присадок для производства асфальта «Воронежинтезкаучука», устройств для получения электричества за счет разницы температур корпорации «РИФ» и разработки ракетных двигателей конструкторского бюро химавтоматики. Корпорация Роснано готова финансировать проекты при условии их уникальности. Именно новизну и состоятельность своих разработок предприятия и должны доказать в заявке.

В частности, воронежская корпорация «РИФ» еще в феврале 2009 года отправила заявку, но в Роснано признали ее несостоятельной и предложили составить новую. Объем необходимых инвестиций в реализацию проекта эксперты оценивали в 1,6 млрд рублей. В воронежской компании сообщили, что на данный момент новый проект заявки дорабатывается. Утверждение заявки является лишь первой ступенью на пути к сотрудничеству между Роснано и предприятием. После чего предприятие должно подготовить и предоставить корпорации бизнес-проект, после принятия которого и начнется финансирование.

Департамент имущественных отношений области направил претензии на 550 млн рублей

С начала текущего года департамент имущественных и земельных отношений Воронежской области направил 332 претензии должникам за пользование областными землями на сумму 550 млн рублей, что в 6 раз превышает аналогичный показатель того же периода прошлого года. За аналогичный период 2008 года департаментом было направлено 46 претензий на сумму 90 млн рублей. При этом департамент совместно с ГУВД по Воронежской области создал комиссию по работе с должниками. В результате этой работы с апреля по август общая задолженность по арендной плате снизилась с 500 до 380 млн рублей. Зачастую задолженность по арендной плате образуется по объективным причинам. В таком случае с компаниями заключаются мировые соглашения, предусматривающие возможность реструктуризации их задолженности по арендной плате (включая сумму начисленной пени) до 15 декабря 2009 года. После заключения эти соглашения должен утвердить суд. С компаниями, уклоняющимися от уплаты задолженности, в установленном порядке будут рассматриваться вопросы не только об ее оплате, но и о расторжении договоров аренды земельных участков. Департамент опубликовал список предприятий, имеющих задолженность по арендной плате более 2 млн рублей. По словам представителя облправительства, если задолженность не будет погашена или реструктурирована, департамент разорит ее в кредитные и иные организации Воронежской области с указанием компаний как недобросовестных плательщиков в бюджет области.

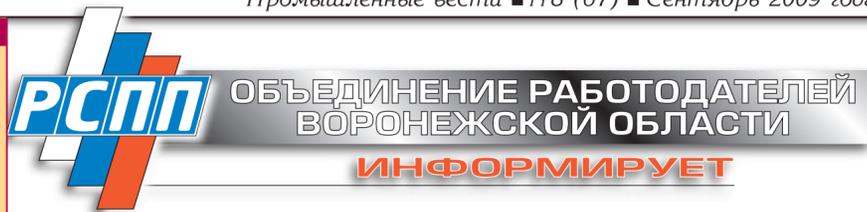
«Минудобрения» решили проблему с поставками калия

ОАО «Минудобрения» и ряд других производителей сложных удобрений после двухмесячного противостояния заключили договоры на поставку калия до конца года с «Сильвинитом» на своих условиях. Речь идет о 247 тыс. тонн калия для «Акрона», «Уралхима» и «Минудобрений» по цене 3,955 тыс. рублей за тонну. Участники рынка решение проблемы считают временным, поскольку договоры действуют лишь до конца года. Кроме того, эксперты не исключают значительного повышения цен на сырье в следующем году.

С 26 июня из-за сложности с поставкой сырья ОАО «Минудобрения» остановило производство удобрений с применением хлористого калия и оставило без работы более 750 человек в райцентре Россошь Воронежской области.

Дефицит мощностей у «Сильвинита» появился из-за большого контракта, заключенного с Индией. Тогда другой производитель сырья — «Уралкалий» — согласился обеспечить предприятия недостающим объемом калия, но лишь до конца года. Конфликт затянулся из-за того, что «Сильвинит» стал требовать невыгодную для производителей цену.

Оборот «Минудобрений» оценивается в 10 млрд рублей в год. Прибыль не раскрывается, однако, по данным базы данных СПАРК-Интерфакс, в 2007 году чистая прибыль предприятия составила 2,2 млрд рублей, что сопоставимо с объемами работы крупного регионального предприятия.



Модернизация России через модернизацию регионов

В Воронежской области работает Некоммерческое партнерство «Региональный центр промышленной субконтракции». Подобные центры уже существуют в ряде регионов страны и являются важным элементом инфраструктуры рынка промышленной кооперации. Они органично вписываются в провозглашенный президентом РФ Дмитрием Медведевым курс на модернизацию страны, оказывая предприятиям услуги по поиску и размещению заказов, тем самым обеспечивая развитие и загрузку незадействованных производственных мощностей, оптимизацию затрат и современный уровень межотраслевой кооперации. О настоящем и будущем Воронежского «Регионального центра промышленной субконтракции» мы беседуем с его руководителем Виктором ПОПОВЫМ.



— Виктор Александрович, что представляет собой ваша организация, зачем она нужна?

— Большинство наших предприятий, в особенности крупных, стремятся организовать у себя полный цикл производства. Для этого приобретается соответствующее оборудование, порой весьма дорогостоящее. В условиях роста экономики, когда мощности были загружены, это в какой-то мере себя оправдывало. Однако разразившийся кризис привел к тому, что повсеместно снизилось количество заказов на продукцию машиностроения. Соответственно мощности оборудования оказались незагруженными, и оно в настоящее время зачастую простаивает. К тому же постоянно возрастают и накладные расходы. Вопрос об эффективном использовании имеющегося оборудования предприятий стоял давно. И время от времени обсуждались пути налаживания промышленной кооперации в регионе. И только кризис дал действенный толчок эффективному использованию возможностей региональной кооперации между предприятиями. Хотя мировой экономический опыт еще в прошлое столетие доказал состоятельность данной экономической модели.

Наиболее показательна в этом вопросе деятельность ООО ФПК «Космос — Нефть — Газ», располагающего современной производственной базой и осуществляющего производственные процессы от разработки до внедрения. Опираясь на имеющийся опыт, мы начали работу по восстановлению кооперационных связей между предприятиями. Но на большинстве воронежских заводов технологический цикл так построен, что невозможно в один момент его перестроить. В настоящий момент воронежский центр входит в Национальное партнерство развития субконтракции. На выставленном в Межрегиональной информационной системе предложение о заказах за одну неделю мы получили более 80 заявок от потенциальных поставщиков со всей России. Кстати, оказалось, что основную активность проявляют промышленные регионы: Урал, Ижевск, Санкт-Петербург. Правда, здесь есть один нюанс. В настоящее время значительно возросли транспортные расходы, а потому кооперация с отдаленными регионами зачастую затруднена из-за того, что поставлять туда (или оттуда) оборудование и детали слишком накладно. Одним словом, сейчас стало невыгодно размещать заказы на заводах, находящихся на расстоянии свыше 500 км. Только если заказ будет большим, это позволит окупить транспортные расходы. В связи же с кризисом в основном идут

мелкосерийные заказы. Это в свою очередь делает более актуальным внутрирегиональное взаимодействие.

В Воронежской области достаточно успешных предприятий, менеджмент которых ведет грамотную политику, развивая кооперацию, аутсорсинг. Наша задача — создать кластеры, где будут эффективно функционировать цепочки «поставщик — потребитель». Самое сложное в этой работе преодолеть инерцию специалистов предприятий, которые занимаются вопросами кооперации. Однако мы надеемся, что положительные примеры в работе центра сумеют переломить ситуацию в нужную сторону. В идеале хотелось бы задействовать все промышленные предприятия Воронежской области в межотраслевой субконтракции. В настоящее время ведется подготовка создания кластера, который объединит несколько предприятий в области производства нефтегазового оборудования для Газпрома, которому необходимо показать, а также убедить его в способности предприятий Воронежской области выполнять большие серьезные заказы надлежащего качества.

— Существуют ли в Воронежской области региональные программы по данному направлению?

— Пока нет. Однако мы участвуем в разработке в

программы, которая предполагает:

- повышение эффективности деятельности промышленных предприятий;
- стимулирование создания новых субъектов предпринимательской деятельности в промышленной сфере;
- увеличение числа малых предприятий в промышленном секторе;
- создание информационного поля процессов субконтракции для предприятий малого, среднего и крупного бизнеса;
- формирование комплекса услуг в сфере субконтракции для промышленных предприятий;
- создание системы поддержки процессов производственной кооперации.

Она включает в себя различные мероприятия, способные развить системы обеспечения предприятий — участников производственной кооперации, повысить профессиональный уровень специалистов, создать инфраструктуру поддержки кооперационной деятельности, осуществить организационную и правовую поддержку участников субконтракционных отношений, расширить региональную систему субконтракции и ее интеграции на межрегиональном уровне.

— Существуют ли в Воронежской области региональные программы по данному направлению?

— Пока нет. Однако мы участвуем в разработке в

Александр ВАГНЕР

Воронежский механический завод — филиал ФГУП «Государственный космический научно-производственный центр им. Хруничева» в этом году отметил 81-летие со дня своего создания. Предприятие — гордость не только воронежской, но и российской индустрии — прославилось выпуском продукции для различных отраслей промышленности, и в первую очередь — ракетных двигателей на жидком топливе.

Начиналось все с зерноочистительных машин и электротехнического оборудования, но в дальнейшем здесь производились дизели для малой энергетики и речного флота, авиационные двигатели, а в 1959 году было освоено производство ЖРД для околоземных спутников и ракет с космонавтами на борту, а также для ракет-носителей «Протон», «Энергия» и других систем. В настоящее время наряду с производством ЖРД для околоземных спутников и ракет с космонавтами на борту, а также для ракет-носителей «Протон», «Энергия» и других систем. В настоящее время наряду с производством ЖРД для околоземных спутников и ракет с космонавтами на борту, а также для ракет-носителей «Протон», «Энергия» и других систем. В настоящее время наряду с производством ЖРД для околоземных спутников и ракет с космонавтами на борту, а также для ракет-носителей «Протон», «Энергия» и других систем.

Ракетам — летать!

Сегодня здесь трудится более шести с половиной тысяч человек, и понятно внимание, которое уделяет губернатор А.Гордеев предприятию в нынешнее сложное время. На 2009 год плановый выпуск продукции был утвержден в объеме около 3,4 млрд рублей, в том числе нефтегазового оборудования — 538,6 млн рублей, агрегатов для тепловозов — 297,5 млн рублей. В первом квартале 2009 года плановые показатели выпуска продукции выдерживались, однако кризисные явления в экономике страны в январе-апреле привели вначале к сокращению заказа, а затем и к полной остановке производства агрегатов для тепловозов ОАО «Коломенский завод». Также в непростой ситуации оказался российский гигант ОАО «Газпром», что соответственно повлекло на заводе потерю заказов, и как следствие с 8 июля для 4 тысяч работников был введен режим трехдневной рабочей недели.

В конце июля состоялось заседание областного антикризисного координационного совета, на котором были заслушаны руководители завода. Они заверили губернатора, что службами предприятия проводится комп-



рального директора завода Александра Бондаря, завершившего в кабинете последнего совещание, на котором были обсуждены проблемы предприятия и пути их решения.

Надо отметить, что обсуждение производственных проблем предприятия началось с разговора о социальной сфере. И здесь, отвечая на вопросы губернатора, генеральный директор подчеркнул, что,

невзирая на существующие трудности, удается сохранить многие социальные завоевания прошлых лет, в частности, сохранен детский лагерь отдыха «Родник» и спортивная база «Юность», где занимаются около 200 детей.

Обращаясь к журналистам, Алексей Гордеев сказал:

— Хочу, прежде всего, подчеркнуть, что Воронежский механический завод — это легенда страны. Очень важно сохранить уникальный коллектив. Здесь создается наукоемкая продукция, и хотел бы отметить, что до 2013 года подтверждаются все государственные заказы, связанные с производством основной продукции — жидкостных ракетных двигателей. На мой взгляд, существуют нормальные перспективы работы с таким заказчиком, как ОАО «Газпром» — здесь есть планы на ближайшее десятилетие. Можно говорить, что по основной продукции завод будет работать устойчиво. Кроме того, мы совместно будем прорабатывать поддержку и по другим видам продукции — в любом случае конверсия нужна, и нужен диверсифицированный подход. Коллектив к этому готов, и правительство Воронежской области будет принимать все необходимые меры, будет постоянно держать его в своем внимании.

Александр ШУШЕНЬКОВ

Воронежские прессы — лучшие прессы!

В рамках программы ознакомления с ведущими предприятиями области губернатор Алексей Гордеев 2 сентября посетил ОАО «Завод по выпуску тяжелых механических прессов». Первую продукцию завод выпустил в 1953 году. В настоящее время здесь — в отличие от многих предприятий российского машиностроения — нормальная социально-экономическая ситуация: на заводе трудится 1470 человек и идет набор дополнительных специалистов, средняя заработная плата достигает 15 тысяч рублей, и задержек по ее выплате нет.



ОАО «Тяжмехпресс» — единственное предприятие машиностроения в регионе, 75 процентов продукции которого идет на экспорт. Свыше 12 тысяч прессов, автоматических прессовых линий и автоматизированных комплексов, изготовленных на заводе ТМП, работают на предприятиях 54 стран мира, более того, половина всех прессов, выпущенных в мире, имеют марку «ТМП». В настоящее время только здесь в России производятся тяжелые механические прессы усилием до 14000 тонн-сил. Адаптировавшись к рыночным условиям, руководство определило и новые направления в деятельности предприятия, среди которых разработка и производство оборудования для строительной индустрии и вагонокопальных мастерских, изготовление крупно-

габаритных металлоконструкций. Заключены многочисленные долгосрочные контракты, освоены выпуск обечайки — составной части печи для изготовления цемента на итальянских вальцах, позволяющих гнуть лист толщиной до 150 мм, шириной 3 метра, диаметром от 2 до 7 метров, проводится серьезная модернизация оборудования. Отдельно следует сказать о сотрудничестве с партнерами из Китайской Народной Республики. Уже на втором году существования коллектив завода создал свой первый горячештамповочный пресс усилием 1600 тс, который стал и первым из поставленных в КНР. В последние годы соседняя страна демонстрирует бурный экономический рост, что создало благоприятные перспективы для дальнейшего сотрудничества. Для КНР были спроектированы и изготов-

лены десятки крупных листоштамповочных прессов усилием от 400 тс до 1000 тс, а также уникальные прессы двойного действия усилием до 2000 тс. В 1993 году на крупнейшую китайскую кузню был поставлен пресс-гигант усилием 12500 тс (во всем мире существует лишь 17 прессов усилием свыше 10000 тс, и 8 из них имеют марку «ТМП»). Всего в КНР поставлено 260 единиц оборудования ОАО «Тяжмехпресс». В январе 2009 года подписаны контракты на изготовление го-

рячештамповочных прессов усилием 8000 тс и 14000 тс, в мае — на пресс усилием 1600 тс, в июле — снова на 8000 тс и 14000 тс.

Автомобилестроительная отрасль — основной потребитель продукции завода. Оборудованием марки «ТМП» располагают заводы «ВАЗ», «КамАЗ», «ГАЗ», «ФИАТ», «РЕНО», «ПЕЖО», а также производители автокомпонентов для мировых брендов автомобилей Германии, Франции, Италии, Индии, Японии, Южной Кореи и,

разумеется, Китая. В настоящее время проходит приемо-сдаточные испытания уникального тяжелого горячештамповочного прессы усилием 8000 тс, изготовленного для китайского автопрома. Стоимость контракта — около 5 млн евро.

Губернатор осмотрел производственные линии предприятия, а затем в кабинете генерального директора состоялось совещание, на котором были определены мероприятия по дальнейшему развитию завода. Среди существующих про-

блем — неспособность белорусских партнеров оплатить заказ «живыми деньгами», и Алексей Гордеев пообещал свою поддержку.

Алексей Гордеев: — Очень приятно, что такой завод находится в Воронежской области. Завод имеет хорошую историю, награжден орденом Ленина — таких в стране единицы, и, конечно, совместно с руководителями таких коллективов мы должны решать социальные задачи. Важно, что даже в сегодняшних тяжелых экономических условиях он продолжает увеличивать объемы производства — например, по сравнению с прошлым годом увеличился выпуск продукции на 30 процентов. Очень важно, что завод представлен в группе компаний, то есть идет хорошая межотраслевая кооперация, и он продолжает оставаться лидером в мировой промышленности. Завод уверенно себя чувствует на несколько лет вперед, а мы будем помогать, в том числе и в вопросах поддержки инвестиций: например, рассматривается вопрос о частичной компенсации банковской процентной ставки кредита за счет регионального бюджета.

Александр ШУШЕНЬКОВ

Желание летать было заветной мечтой человека еще задолго до великих изобретений загадочного Леонардо. И оно осуществилось. В 1903 году братья Райт построили аэроплан, на котором 17 декабря совершили первый в истории человечества успешный полет. Сегодня на смену аэропланам и дирижаблям пришли сверхзвуковые пассажирские лайнеры, одомотворные истребители Великой Отечественной ЯК-9 уступили место стремительным и красивым МИГам и СУ. Сейчас, наверное, уже никого не удивишь появлением в небе самолета или вертолета. И тем не менее авиаконструкторы, как добрые сказочные волшебники, по-прежнему способны заставить человеческое сердце замирать в предвкушении чуда. Проходивший с 18 по 23 августа в Жуковском авиакосмический салон МАКС-2009 приятно удивил как гостей, так и участников выставки. Подробнее о МАКСе «Промышленным вестням» рассказала Вера ИВАХИНА, генеральный директор ООО «Вираж», занимающегося производством легких двухместных самолетов «Сигма-Классик».

— В прессе уже неоднократно писали, что нынешний авиасалон выгодно отличается от предыдущих. Расскажите подробнее, что изменилось.

— В этом году МАКС просто поразил. Во-первых, с марта 2008-го поменялось руководство авиасалона, и новым генеральным директором стал Борисов Владимир Юрьевич. Были учтены многие недостатки предыдущих салонов, особенно в части организации. Если раньше экспозиционный ряд был сильно растянут, и малой авиации отводилось место в самом конце (даже самым участникам было сложно дойти до своих самолетов, не говоря уже о посетителях), то в этом году все сделали компактно, выставочные павильоны преобразились, стали красивыми и яркими. Заходясь внутрь — и тебя охватывает ощущение праздника: прошлогодние флаги на безрадостном сером фоне стен павильонов сменило голубое небо, что было особенно приятно по контрасту с пасмурной погодой на улице. Во-вторых, удивило количество посетителей и участников, как россиян, так и иностранцев, на верное, рекордное за всю историю МАКСа, и это несмотря на холод. Что касается бытовых условий, то наконец-то появилось достаточное количество санузлов плюс качественная организация службы питания. Шашлыки и выставочные экспонаты не перемещались, как это было на прошлых выставках.

Удивляет и успокаивает одновременно, что доброй традицией МАКСа стало проведение детских творческих конкурсов, где попадают действительно интересные и стоящие работы. От радно, что интерес к авиации не умирает. Кстати на нынешнем авиасалоне были созданы хорошие условия для родителей с детьми. В специальном детском городке можно было оставить ребенка под присмотром воспитателей.

И самое главное, что в этом году очень быстро заключались договоры, юридические службы работали просто безупречно. Можно сказать — МАКС вышел на мировой уровень. И это не может не радовать, жаль только, что погода немного подвела.

— Насколько мне известно, в нашей стране отсутствует нормативно-правовая



МАКС-2009: ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

база, с помощью которой регулировались бы вопросы эксплуатации самолетов малой авиации. Удалось ли на МАКСе-2009 решить эту проблему?

— Дело в том, что уведомительную систему приняли еще в августе 2007 года, но нормативных актов как таковых нет, поэтому она не работает. На МАКСе этот вопрос обсуждался с представителями Министерства транспорта. В первую очередь, планируется с 2010 года разрешить полеты в зоне аэроклуба без предварительной заявки. Сейчас это проблематично. Насколько я понимаю, в качестве аналога наши законодатели хотят использовать европейскую систему, чтобы применить ее на русской почве.

— Наибольший интерес у посетителей традиционн вызывает авиашоу. Несмотря на ограничения в пилотажной программе из-за плохих погодных условий, оно состоялось. Что вам запомнилось, может быть, удивило?

— Итальянские «Фречче Триколори» были, как всегда, на высоте и показали красивое цветное шоу. Поразили наш пассажирский АН-148, точнее, его маневрен-

Международный авиационно-космический салон «МАКС» проводится раз в два года на территории летно-исследовательского института имени Громова в подмосковном Жуковском. В нынешнем авиасалоне приняли участие 711 компаний из 34 стран (в том числе 436 российских). Суммарная стоимость подписанных в ходе «МАКС-2009» контрактов и соглашений превысила \$10 млрд сделок. Наиболее значительный контракт был заключен Министерством обороны РФ на поставку новой авиационной техники (48 новых истребителей Су-35С, 12 истребителей Су-27СМ и 4 самолета Су-30МК2, 32 фронтовых бомбардировщика Су-34 и т. д.). Компания «Атлант-Союз» подписала контракт с «Ильюшином Финанс К» на поставку 30 новых региональных самолетов Ан-148 и 15 среднемагистральных Ту-204СМ.

Салон посетили почти 160 официальных делегаций военных и дипломатических ведомств, а также промышленных компаний из 108 государств. Демонстрационная часть салона состояла из полетов российской и зарубежной авиационной техники. Всего для участия в демонстрационной программе «МАКС-2009» было заявлено 100 летательных аппаратов. IX Международный авиационно-космический салон за дни его работы посетили свыше 550 тыс. человек.

базе морского базирования, авиаразведки и авиации общего назначения, а также тренажеры для всех видов авиатехники. На сегодняшний день активно идет разработка навигационного комплекса по тематике «Сигма».

— Что вы представляли в этом году на МАКСе и насколько нынешний авиасалон стал для вас удачным в плане делового партнерства?

— В качестве обычных посетителей мы уже стали за все годами МАКСа. А вот свои самолеты представляли здесь во второй раз. Мы демонстрировали пилотажный самолет «Сигма-5», следующую модификацию в линейке «Сигма», пока не завершивший летные испытания. От своего предшественника он отличается как внешне, так и по летно-техническим характеристикам. Что касается итогов авиасалона лично для нас, то они видятся нам достаточно перспективными. В настоящее время формируется пакет заказов по поставкам самолета для ЮАР, Германии, Якутской авиакомпания, а также рассматривается возможность поставок по разовым заказам. Заинтересованность в нашей продукции также проявляют Перу, Индия и ряд других партнеров.

— Чем вы собираетесь заниматься в будущем, планируете ли расширение ассортимента продукции?

— Во-первых, мы планируем освоить производство пятиместного самолета, проект готов, определены параметры технических характеристик, и надеемся уже в следующем году начать запуск в производство. В перспективе его можно будет использовать и в развивающейся сейчас деловой авиа-

ции, скажем, в качестве авиатакси. На сегодняшний день у нас есть клиенты, которые приобрели самолеты именно с целью сокращения времени для деловых поездок.

Самолет планируются двухдвигательным. Скорее всего, это будут двигатели австрийской фирмы Rotax, хотя мы рассматривали и другие варианты, в частности, Lycoming. Что касается российских компаний, то они не занимают производством двигателей для малой авиации.

Во-вторых, сейчас готовим «Сигму-Классик» к процедуре сертификации. (Помимо базового сертификата типа (Type certificate) могут выдаваться дополнительные. — Прим. ред.) К тому же «Сигма-Классик» заинтересовала многих потенциальных заказчиков в качестве учебно-тренировочного самолета. Настал такой момент, когда в учебно-тренировочных центрах нет самолетов для первичных навыков обучения. Сегодня для этих целей используются ЯК-18Т, которые достаточно дороги как по цене, так и по стоимости технического обслуживания. По этим показателям «Сигма» представляет потребителям ряд преимуществ.

Также мы планируем открытие новых сервисных центров по обслуживанию самолетов взлетного веса до 5700 кг. Сейчас уже можно произвести ремонт и ТО в Воронеже, Жуковском, в Липецкой области. Также услуги по обслуживанию нашей авиатехники предоставляются в Великобритании. 20 мая 2009 года нами организован центр «Сигма-сервис», недалеко от Хитроу. Там занимаются обслуживанием как наших самолетов, так и других представителей легкой авиации. Первый вопрос, который задает иностранные покупатели: «Где мы будем обслуживать ваш самолет?» Ведь, к примеру, в «Сигме» порядка 800 входящих комплектующих деталей, и на рынке или в магазине их не купишь, они эксклюзивны. Нельзя не упомянуть и о том, что к своим клиентам, и ошибкой многих наших авиационных компаний является то, что они оставляют своих потребителей один на один с возникающими в процессе эксплуатации проблемами.

Сегодня 4 «Сигмы» летают в Новой Зеландии, 2 — в Австралии, 6 в США и 8 в Европе. Потому первоочередная задача — открыть сервисные центры и там.

И еще хотелось бы добавить, что в настоящий момент 29 самолетов «Сигма» находятся в эксплуатации, и никаких нареканий по поводу технического состояния нашей техники нет. Конструкция доказала временную свою надежность.

— Вера Алексеевна, большое спасибо за интересную беседу. От себя лично и от всей редакции «Промышленных вестей» хотелось бы пожелать вам успехов и реализации задуманного.

Беседовала
Татьяна ЦЕРБАКОВА



День города — это тот самый день, когда надо бы вспомнить о чистоте и красоте улиц. Особенно — на видовых местах. И о красоте фасадов корпусов промышленных предприятий и прилегающих к ним территорий. И, действительно, всплывают, и очень хорошо, здорово, что он есть в календаре, этот День города. Потому что он дисциплинирует и организует, побуждает быть чище и лучше. Очень важно, чтобы, несмотря на кризис и другие трудности, обиталище наше имело приличный вид. Но Дню города все готовится заранее. Об участии промышленных предприятий в этой подготовке рассказывает заместитель главы городского округа г. Воронеж Валерий Кузнецов.

О том, как будет праздноваться День города, начали задумываться задолго до его проведения. Вопросы подготовки обсуждались на совете директоров предприятия весной и летом этого года. Началом подготовки стал месячник по благоустройству города, а для промышленных предприятий — территорий, прилегающих к ним. Мэр города Сергей Колух призвал промышленников — особенно тех, чьи территории находятся на видовых местах, — позаботиться об улучшении их внешнего вида: преобразить фасады, устроить газоны, разбить цветники, клумбы, посадить кустарники и деревья. И в течение нескольких месяцев предприятия готовились к празднику.

Ко Дню города был проведен конкурс на лучшее благоустройство территории. В каждом районе определили лучшие предприятия, которые участвовали в конкурсе. По его итогам лучшими признаны: ЗАО «ВКСМ», занявшее первое место, ОАО ХК «Мебель Черномелья» и ОАО «Ангстрем», поделившие второе место, а также филиал ОАО «ТГК-4» «Воронежская региональная генерация», Воронежский кондитерский комбинат «Дон» и дирекция по эксплуатации и ремонту путевых машин ЮВЖД — филиала ОАО «РЖД», занявшие третье место.

На проведение праздничных мероприятий в рамках Дня города промышленными предприятиями было выделено почти 700 тысяч рублей.

В настоящее время, находясь в достаточно сложных экономических условиях из-за кризиса, воронежские предприятия активно поддерживают инициативы городской администрации, за что им большое спасибо. К тому же, хотелось бы особо отметить, что большая часть из них заняла не выжидательную позицию: переждем кризис, а там видно будет, а мобилизовала свои силы и целенаправленно идет вперед, имея серьезные достижения, которые в самом ближайшем будущем обещают дать немалый экономический эффект. Так, установка для подземного ремонта скважин «Уран 30» (установка колтубинговая), разработанная ООО «НАФТА-ЭКОИННОВАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ», позволяет применять передовые технологии, связанные с возможностью подачи технологической жидкости под давлением в скважину в процессе спуска и подъема гибкой трубы с применением промывочно-забойного и другого инструмента при проведении



Как ко Дню города подготовишься, так его и встретишь

ремонтных нефтяных и газовых скважин без их предварительного глушения. Данная модель представляет собой новое поколение нефтегазопромысловых техники и объединяет несколько функций в одном агрегате. Изготовление опытного образца осуществлялось на производственных площадях завода «Рудгормаш», материально-техническое и конструкторское сопровождение сборки — «НАФТАЭКОИННОВАЦИОННАЯ КОМПАНИЯ». Опытный образец был собран в мае и представлен в июне на международной выставке «Нефть и газ-2009» в Москве. В настоящее время завершаются заводские испытания опытного образца установки и проходит сертификация отдельных узлов агрегата (так как работа установки связана с повышенной пожарной и взрывоопасным производством).

Вот другой пример эффективной работы воронежских промышленников. Специалисты ЗАО «Гидрогаз» было реализовано несколько интересных инновационных проектов в области очистки воды для различных отраслей промышленности. В частности, в кратчайшие сроки

было разработано и изготовлено уникальное оборудование для производства сверхчистой воды производительностью 25 м³/ч. В июне текущего года данное оборудование было введено в эксплуатацию на флагмане отечественной электронной промышленности — ОАО «Ангстрем» (г. Зеленоград). Совместно институтом Лукойл-Нефтехимпроект был разработан проект строительства современной химводоочистки для нужд Волгоградского нефтеперерабатывающего завода. Вновь строящийся ХВО будет комплектоваться оборудованием производства ЗАО «Гидрогаз» (насосы, арматура, ионообменные фильтры, система управления технологическим процессом).

В августе на газовом месторождении Ямало-Ненецкого автономного округа специалистами ЗАО «Гидрогаз» завершены работы по монтажу самого северного комплекса очистки воды собственного производства. Данный комплекс предназначен для снабжения деминерализованной

водой вновь строящегося завода по производству металла. Самые современные технологии (ультрафильтрация, двухпроходной обратный осмос), используемые при разработке оборудования, позволяют получать из высокоцветной, сильнозагрязненной речной воды деминерализованную воду высочайшего качества. Оборудование полностью автоматизировано и управляется SCADA — системой верхнего уровня из единого центра управления метанольным заводом.

Аналитическое оборудование смонтировано и в гальваническом цехе ЗАО «Гидрогаз».

В настоящее время на стадии подписания находятся договоры о строительстве комплексов получения деминерализованной воды для двух воронежских заводов — ОАО «ВЗСП-сборка»

и ОАО «Корпорация РИФ». Специально для этих проектов уже разработаны не имеющие аналогов в нашей стране электродеионизационные установочного поколения. Заложенные в проект комплексов инновационные решения позволяют получать стабильно высокое качество деминерализованной воды без традиционного использования опасных реагентов (едкий натр, серная и соляная кислота), что позволяет этим заводам повысить качество выпускаемой продукции без ухудшения экологической ситуации в городе.

Заявки предприятий нефтегазовой промышленности привели к появлению на предприятии нового направления, такого как проектирование и производство технологических линий и установок с новыми для предприятия рабочими средами — особо вязкими, газообразными. На сегодня уже проектированы и изготовлены герметичные перемешивающие устройства для сосудов и аппаратов, работающих под давлением, шестеренные малогабаритные химические насосы, дисковые насосы для перекачивания жидкостей — вязких или содержащих твердые включения.

Для перекачивания вязких химически активных и пожароопасных жидкостей в 2009 году разработан первый в стране герметичный дисковый насос ГХТ. Агрегаты серии ГХТ не имеют мировых аналогов.

Считая направление по разработке и производству полупромышленных насосов одним из приоритетных, на основе своего патента на насосы НВД, за период с 2008 по 2009 год ЗАО «Гидрогаз» разработало также принципиально новую линейку насосов ВВД.

Важнейшим контрактом, позволяющим заводу преодолеть кризисные явления в экономике, и важной вехой в развитии предприятия является создание опытно-промышленной установки (мини-завода) по отработке технологии и выпуску новых марок уникальных этиленпропиленовых каучуков (СКЭПТ). Эта работа выполняется и финансируется из федерального бюджета по программе «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007-2012 годы» Федерального агентства по науке и ин-

новациям (ФАНИ). Начало работ — 2008 год. Поставка оборудования и запуск в эксплуатацию — 2010 год.

Установка предназначена для отработки технологических и химических процессов получения различных марок новых каучуков, включая наработку опытных партий различных марок синтетического этиленпропиленового каучука (СКЭПТ) методом растворной сополимеризации. Эти задачи вызывают необходимость применения технических решений, обеспечивающих возможность регулирования и управления всеми устройствами в максимально широком диапазоне эксплуатационных характеристик. СКЭПТ является наименее дорогим эластомером специального назначения и высокой атмосферостойкости, применяемым в автомобильной промышленности для шлангов, обрамления дверей, фар, бамперов (в РФ строится большое количество автобронированных заводов), а также в строительстве для уплотнительных профилей и компенсаторов мостов, крыш, водоводов, для оболочек электро- и телефонных кабелей, для прокладок и шлангов бытовых машин, для облицовки бассейнов и многого другого. Средняя цена импортного СКЭПТ на российском рынке около 3000 евро за тонну, цена отечественного — 1850. Предполагаемый объем потребления СКЭПТ к 2012 году — 40000 тонн в год, при этом 20000 предполагается экспортировать. В рамках создания опытной установки производства СКЭПТ ЗАО «Гидрогаз» с начала сентября ведет сборку оборудования установки, скомонованного в девяти технологических модулях, состоящих из блоков с унифицированными габаритами, обеспечивающих возможность раздельной транспортировки и монтажа. Приемочные испытания установки запланированы на май-июнь 2010 года. После монтажа оборудования в специально строящемся сегодня производственном корпусе в ОАО «Нижнекамскнефтехим» начнется режим опытной эксплуатации. Завершением работы будут являться результаты отработки промышленной технологии, проектирование и строительство крупномасштабного завода, в поставке оборудования завод «Гидрогаз» примет непосредственное участие.

Только это предприятие в течение двух последних лет направило на финансирование НИОКР по созданию импортозамещающей и ресурсосберегающей техники свыше 35 млн руб.

Рассказывать о воронежских промышленниках можно долго. И мы, бесспорно, продолжим этот разговор. В заключение я еще раз выражаю признательность всем промышленным предприятиям, активно участвующим в жизни города.

Павел МАНЖОС



«Вам повезло. Во-первых, вы увидите интересное производство, во-вторых, пообщаетесь с незаурядными, высокопрофессиональными и увлеченными людьми. Все, что вы увидите, сделано их руками с нуля, — такими словами встретил известие о том, что наши корреспонденты едут на ООО «Автом-2», генеральный директор ОАО «Агроэлектромаш» Виктор Шапашников, которому мы всецело доверяем. Ведь «Промышленные вестн» дружат с ним не первый год. Он увлеченно рассказывал об уникальных современных станках, находящихся там, о людях, сумевших воплотить идею эффективного производства в реальность. И немало заинтриговал нас этими рассказами. Забегая вперед, скажем, что генеральный директор ООО «Автом-2» Кривошеев Виктор Васильевич, бесспорно, ценящий свое производство, считает, что до идеала еще далеко. Посмотреть же здесь есть на что.

Наша встреча началась с экскурсии по заводу, которую проводил директор предприятия Евгений Николаевич Первозчиков. Компактное производство, где лаконично разместились различные производственные участки, подсобные и складские помещения, комнаты отдыха, душевые, столовая. Нет привычного административного этажа. В кабинете директора, где, собственно, расположились два руководителя, столы завалены чертежами, расчетами, некоторыми образцами продукции. Везде царит деловая, рабочая обстановка. Мы нигде не увидели ни празднично-поздравительных, ни «вечно» перекуривающих людей. Но особенно нас удивило наличие, если можно так выразиться, на душу населения предприятия высокопроизводительного современного оборудования для металлообработки. Токарные и фрезерные

машин. — И где бы мы ни трудились, старались приводить свои помещения в порядок. Обеспечивать нормальные условия функционирования рабочих и производства. — Наше предприятие существует с 1996 года, — продолжает Евгений Николаевич. — Основной его продукцией является изготовление инструмента, как общего, так и специального назначения. За долгие годы работы мы создали себе имя, заслужили в инструментальном мире авторитет и сегодня являемся чуть ли не единственными производителями специального инструмента для легкового и грузового автомобильного транспорта в России. Например, на предприятии выпускаются головки накидные под «лом» с 17 по 80 и головки под вороток с 19 по 803/4, которые кроме нас никто не делает. Основным нашим конкурентом является Китай, который буквально завалил рынок инструментом общего назначения. Причем конкурировать с ним в диктующем им ценовом диапазоне очень сложно. Для более успешной работы в этом направлении «Автом-2» имеет разветвленную дилерскую сеть по всей России.

— То, что мы умеем делать профессиональным инструментом высокого качества, — подчеркивает генеральный директор, — доказано годами и длительными тесными связями с различными предприятиями как Воронежа, так и страны. Среди наших партнеров Воронежский авиационный завод, Воронежский исследовательский институт по горячей и холодной

Виктор Кривошеев: как дал отец молоток в руки, так и началось...

штамповке, Камышинский завод слесарно-монтажного инструмента. Предприятие выполняет работы со сложной металлообработкой изделий для НПО «Созвездие», ОАО «Воронежский опытный завод программной продукции» и др. Говоря о том, как экономический кризис отразился на деятельности предприятия, оба его руководителя с сожалением отметили, что объем выпускаемой продукции сократился на 20 процентов.

— Это, конечно же, много, — говорит Евгений Николаевич. — Однако это не отразилось на заработной плате, она выплачивается вовремя и в полном объеме. Хотя частично пришлось свернуть программу развития предприятия. Последние три го-

да мы планомерно занимались техническим перевооружением производства, которое временно вынуждены приостановить.

— Последствия кризиса могли быть для нас более плачевными, — считает Виктор Васильевич, — если бы мы пользовались, например, кредитами. Но за все годы существования предприятия мы рассчитывали только на собственные силы и финансовые средства. Однако в настоящий момент сложно выстраивать отношения с партнерами, потому что иногда происходят срывы и задержки в обязательствах. Для изготовления некоторых видов нашей продукции нам необходим специальный металл, который металлургические комбинаты в силу кризиса не могут изготовить в нужные для нас сроки. Хотя для бесперебойной работы на предприятии имеется полугодовой запас сырья. Основными нашими поставщиками металлопродукта являются «Лицевый металлургический комбинат», «Северсталь» (г. Череповец), металлургический завод (г. Старый Оскол). Именно они обеспечивают нашу потребность в металле до 100 тонн в месяц. Долгие годы работы нас связывают с интереснейшим предприятием своего времени — ЭНИКМАШ. В настоящее время оно существует исключительно на наших заказах. А ведь когда-то это было уникальнейшее научно-исследовательское заведение. Его разработками пользуются до сих пор не только у нас в стране, но и в мире. И мы весьма успешно используем в своей работе принцип холодной штамповки, некогда



обрабатывающие центры, электрорезивное оборудование увидишь не на каждом воронежском предприятии. Такой техникой может похвастаться, к примеру, ВАСО, но среди малых предприятий, пожалуй, ООО «Автом-2» — единственное. Вниманию со стороны журналистов на предприятии были весьма удивлены, потому что не видят ничего особенного в своей работе. По мнению руководителей, здесь налажен нормальный рабочий процесс, позволяющий зарабатывать деньги, которые не стыдно, а приятно получать.



созданный там. Пережить те лихие годы и сохранить свой потенциал ЭНИКМАШу не удалось. А, впрочем, не только ему. Хотелось бы, чтобы и нынешний кризис не оставил после себя разруху 90-х годов. Чем больше мы общались с руководителями «Автом-2», тем яснее и многограннее высказывался ответ на наш самый первый вопрос после ознакомительной экскурсии по предприятию: «С чего все началось?». Ответ одного из них стал заголовком данной статьи. По сути же, тот отцовский молоток помог воспитанию незаурядного человека, который вместе с единомышленниками создал уникальное производство. Для них это нормальное дело.

Валентина ТЕРТЕРЯН



Кризис, рецессия... Кажется, весь мир погрузился в хаос, но здесь, в «глубинке» Воронежской области, существует предприятие, на котором год от года растет число работающих, заработная плата и объемы производства. ООО «Грибановский машиностроительный завод», который недавно посетил губернатор Алексей Гордеев, являясь собой редкий по нынешним временам пример успешного и динамично развивающегося предприятия.

В Грибановском возрождается «Маленькая Швейцария»

Первоначально, в 1936 году, это был завод по выпуску дубильных экстрактов — тогда в стране осуществлялся переход на массовое промышленное производство обуви. Из Теллермановской рощи завозилось сырье — дубы, и до войны завод назывался «Дубитель». В 1942 году он был эвакуирован за Урал, оборудование вывезли, а после войны было завезено уже новое оборудование общепромышленного характера, и с 1948 года предприятие стало называться «Грибановский машиностроительный завод». Здесь изготавливалось оборудование для легкой и оборонной промышленности. В 1953 году тут насчитывалось 1,5 тысячи человек персонала, а в конце шестидесятых годов число работников достигло 2 тысяч человек. Завод относился к Росавиакосмосу и выпускал соответствующую продукцию. К восьмидесятым годам прошлого века был создан рабочий поселок со всей не-

обходимой инфраструктурой: многоэтажными домами, школой, детским садом, почтой, клубом, стадион, магазинами, баней, парком культуры и отдыха, а также заводским техникумом. Грибановцы из основного поселка называли это место «Маленькая Швейцария». С началом перестройки, когда хозяйственные связи между предприятиями и отраслями были повсеместно разорваны, завод потерял рынок сбыта и не смог приспособиться к новым условиям. В 2003 году на предприятии оставалось всего 38 человек, причем 20 из них — охрана. Завод был признан банкротом, имущество было продано. И вот тогда для грибановских машиностроителей наступил новый этап. Стал создаваться новый профессиональный коллектив. На сегодня его средний возраст составляет 38 лет (как раз накануне интервью директор Сергей Канышев отпраздновал эту дату). Вот что рассказывает Сергей Влади-

мирнич о сегодняшнем дне предприятия: — Начиная новая команда с малого — попыталась возродить выпуск традиционной заводской продукции. Отрепетировали все крыш: все оборудование (около сотни единиц) было проверено на пригодность, а также приобреталось новое и уже бывшее в употреблении по всей России. Одной из главных задач руководства было создание нормальных условий труда для рабочих, поэтому были оборудованы бытовые помещения: раздевалки, душевые, приобретен автотранспорт, приведена в порядок территория и очищена от выростного леса, восстановлено 1,8 км ограждения, положен асфальт, обустроены газоны и посажены туи. Было проведено полное утепление и остекление основного сборочного цеха — раньше там гуляли сквозняки. В новых условиях мы решили сделать упор на осво-

238, и на сегодня насчитывается 367 человек. Средняя зарплата составляла: в 2005 году 3650 руб., в 2006 г. — 4873 руб., в 2007 г. — 7527 руб., в 2008 г. — 11544 руб., по итогам 7 месяцев этого года — 15600 рублей. Динамика объемов производства — 29 млн в 2005 году, 85 млн — 2006 г., 150 млн — 2007 г., 282,965 млн рублей — 2008 г. Поставлена амбициозная задача ежегодно удваивать объемы выпускаемой продукции. Сейчас уже произведено продукции общей стоимостью более 300 млн рублей, и поставлена задача в следующем году выпустить ее на 1 млрд рублей. А план развития на 2010—2015 гг. предусматривает увеличение объемов производства до 1,8 млрд рублей в год. За эти несколько лет предприятие зарекомендовало себя как одно из ведущих по выпуску аппаратов воздушного охлаждения: оно стало конкурентом таких гига-

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

КБХА и ВМЗ больше не должны по налогам

Конструкторское бюро химавтоматики (КБХА) и Воронежский механический завод (ВМЗ) больше не являются должниками по налогам и сборам. В начале августа нынешнего года президент РФ Дмитрий Медведев подписал указ о передаче 100% акций ОАО «КБХА», находящихся в федеральной собственности, в хозяйственное ведение ГКНПЦ имени М.В. Хруничева. По данным управления Федеральной налоговой службы по Воронежской области, долг КБХА на 1 сентября 2009 года составлял 107 млн рублей.

ВМЗ с момента вхождения в состав ГКНПЦ имени М.В. Хруничева (2007 год) также является добросовестным плательщиком. До передачи имущества комплекса в ведение ГКНПЦ задолженность ВМЗ по налогам и сборам составляла около 1,5 млрд рублей.

Придет ли немецкая CLAAS в область

Губернатор Воронежской области Алексей Гордеев провел переговоры с совладелицей немецкой компании CLAAS Катрин Клаас о возможности размещения в регионе производства тракторов. Переговоры прошли в рамках визита главы области на предприятие компании в городе Харезинкель (Северный Рейн-Вестфалия). CLAAS уже не в первый раз высказывает возможность размещения своего предприятия в регионе: такие планы на строительство завода по производству комбайнов анонсировались и в 2002 году. Однако на тот момент компания отказалась от своих намерений в области из-за отсутствия гарантии (которую так и не смог предоставить действующий на тот момент губернатор Владимир Кулаков) на сбыт продукции CLAAS в регионе. В результате в 2005 году был открыт завод ООО «КЛААС» в Краснодаре. На предприятии осуществляется сборка зерноуборочных комбайнов модели MEGA, TUCANO и тракторов ATLES.

CLAAS специализируется на производстве зерно- и кормоуборочных комбайнов, тракторов, пресс-подборщиков, кормовых машин, телескопических погрузчиков и другой сельскохозяйственной техники. Имеет 14 заводов в Европе, Азии и Америке. В России компания располагает заводом в Краснодаре и сбытовой компанией в Москве (зарегистрирована в октябре 2006 года).

Надо начинать — «снизу», но так, чтобы дошло до «верхов»

Как жить в условиях кризиса? Найти ответы на этот и многие другие проблемы нашей непростой современности предложило Воронежское региональное общественное движение «Женское единство», обсудив их в ходе научно-практической конференции «Гражданское общество и социальная политика государства в условиях кризиса». Конференция, посвященная этой теме, 18 сентября прошла в Воронежском филиале Российской Академии государственной службы при Президенте РФ (спонсором конференции выступил председатель автономии украинцев города Воронеж Игорь Сахно). В ее работе приняли участие представители и руководители совета по делам инвалидов при Президенте РФ (Москва), бюро Президиума Всемирного Русского Народного Собора (Москва), Воронежской областной администрации, епархиального управления, Общественной палаты Воронежской области и средней общеобразовательной школы № 75. В ее ходе участники форума подняли на щит целый блок вопросов: региональное развитие и социальная политика государства в условиях кризиса; социальная политика как фактор влияния на демографические процессы; международный опыт участия женщин в разрешении актуальных проблем общества и государства и ряд других, включающих проблемы нравственности, воспитания подрастающего поколения, мигрантофобии, и в частности, введения в систему школьного обучения преподавания основ религиозной культуры и светской этики. К последнему вопросу директор школы № 75 Сергей Бушаев отнесся с настороженностью: не просто найти квалифицированных преподавателей, да и Конституция РФ говорит об отделеении церкви от государства.

Не последним среди обсуждавшихся был и вопрос взаимодействия некоммерческих организаций и органов государственной и муниципальной власти. «Эффективный разговор с властью у нас пока не получается, и мы в этом плане хотели бы большего», — констатировали представители Женского «Единства». Тактика дальнейших действий такова: объединить усилия всей российской общественности, и действовать не по одиночке, а начиная «снизу», и так, чтобы постановка проблем и необходимость в их скорейшем разрешении дошла до «верхов» государственной власти.

Александр ШУШЕНКОВ

■ ИНФОРМАЦИЯ ■



9 сентября состоялась 71 сессия Воронежской городской Думы, на которой было рассмотрено несколько актуальных вопросов. Первым на повестке дня было рассмотрение кандидатур на присуждении звания «Почетный гражданин города Воронежа» за 2009 год. Рассмотрев рекомендации Общественной палаты городского округа город Воронеж, депутаты проголосовали за присуждение почетных званий митрополиту Воронежскому и Борисоглебскому Сергию и начальнику Воронежского военного авиационного инженерного университета генерал-майору Геннадью Зиброву.



Комментируя выбор своих коллег, депутат Ольга Терновых сказала:

— Я считаю, что обе кандидатуры были и остаются достойными нашего выбора. Эти люди внесли солидный вклад в развитие города. Митрополит Сергий на высоком уровне ведет духовную работу. Пожалуй, здесь не может быть сомнений. Что же касается другой кандидатуры — Геннадия Зиброва, этот человек является настоящим профессионалом своего дела, создавшим военный университет фактически федерального значения.

Далее на повестке дня было рассмотрение кандидатуры на должность главы управы Левобережного района городского округа город Воронеж С.Г. Казарцевой и на должность директора департамента жилищно-коммунального хозяйства городского округа город Воронеж В.Ю. Кестина. Большинство голосов представленные кандидаты были утверждены.

Проект «О внесении изменений в решение Воронежской городской Думы от 19.12.2008 № 423-2 «О бюджете городского округа город Воронеж за 2009 год», поддержанный депутатами, предполагает скорректировать бюджет. Общая сумма доходной и расходной части бюджета увеличилась на 91 млн рублей.

По словам спикера городской Думы Александра Шинулина, корректировка позволит направить 40,6 млн рублей на финансирование благоустройства дворовых территорий в соответствии с распоряжением правительства Воронежской области. В рамках этой программы планируется отремонтировать 100 дворов городского округа город Воронеж. 31 млн рублей будет направлен на установку во дворах детских спортивных площадок.

Было принято решение о назначении публичных слушаний по проекту решения Воронежской городской Думы «О внесении дополнения в Устав городского округа

Осенняя сессия городской Думы: главные проблемы — в ЖКХ

город Воронеж» за 2009 год. В этой программе участвуют 17 управляющих организаций, ТСЖ, специализированных кооперативов. В целях эффективного расходования средств, постановлением главы городского округа город Воронеж утвержден порядок предоставления бюджетных средств на капремонт многоквартирных домов. В настоящее время существует ряд замечаний по выполненным подрядными организа-

циям, которые сделаны выводы? В 2007 году была освоена сумма 29,937 млн рублей на 137 многоквартирных домов. В 2008 году — 26 млн рублей на 68 многоквартирных домов, которые оборудовали общедомовыми узлами учета тепловой энергии холодного и горячего водоснабжения, и на 344 объектах установлена аппаратура дистанционного считывания информации. В 2009 году запланирована сумма 27 млн рублей, и в настоящее время размещен заказ на установку приборов учета в 140 домах. Проблемы с установкой и эксплуатацией приборов учета во многом связаны с тем, что юридически не отработана процедура передачи их после установки владельцам — жильцам. В развернувшейся дискуссии по поводу эксплуатации и ремонта приборов учета энергии прозвуч-

али предложения по созданию специализированной муниципальной организации, которая взяла бы на себя решение указанных вопросов. Единственное, что не вызвало ни у кого возражений — необходимость активной пропаганды среди населения приборов учета энергии. Председатель Воронежской городской Думы А.Н. Шинулин в качестве положительного примера привел опыт одного из ТСЖ Левобережного района, где установка комплексного учета расхода воды обошлась в 61 тыс. рублей, и за 3 месяца ее работы собственники удалось ее окупить за счет более экономного расходования энергии. Депутат А.Б. Тюрин дополнительно отметил, что корректировка счетов на оплату энергоносителей предусматривается не только по объему, но и по качеству предоставляемых услуг — здесь для экономики средств у управляющих организаций также существуют резервы.

С 1 октября 2009 года в отраслевых муниципальных бюджетных учреждениях будет осуществлен переход на новую систему оплаты труда с одновременным увеличением фонда оплаты труда до конца года на 30%. Эта информация была озвучена мэром города Воронежа Сергеем Колухом в ходе заседания 71-й сессии Воронежской городской Думы. В настоящее время подготовлены и проходят процедуру согласования соответствующие проекты решений. Они будут рассмотрены городским парламентом в середине сентября.

Александр ШУШЕНЬКОВ

му 335,7 млн рублей, в том числе за счет средств фонда — 297 млн рублей, за счет средств областного бюджета — 16 млн рублей, за счет средств городского бюджета — 5,5 млн рублей, и за счет средств собственников помещений — 16,7 млн рублей. Программа является неотъемлемой частью региональной адресной программы по проведению капитального ремонта многоквартирных домов. В этой программе участвуют 17 управляющих организаций, ТСЖ, специализированных кооперативов. В целях эффективного расходования средств, постановлением главы городского округа город Воронеж утвержден порядок предоставления бюджетных средств на капремонт многоквартирных домов. В настоящее время существует ряд замечаний по выполненным подрядными организа-

циям, которые сделаны выводы? В 2007 году была освоена сумма 29,937 млн рублей на 137 многоквартирных домов. В 2008 году — 26 млн рублей на 68 многоквартирных домов, которые оборудовали общедомовыми узлами учета тепловой энергии холодного и горячего водоснабжения, и на 344 объектах установлена аппаратура дистанционного считывания информации. В 2009 году запланирована сумма 27 млн рублей, и в настоящее время размещен заказ на установку приборов учета в 140 домах. Проблемы с установкой и эксплуатацией приборов учета во многом связаны с тем, что юридически не отработана процедура передачи их после установки владельцам — жильцам. В развернувшейся дискуссии по поводу эксплуатации и ремонта приборов учета энергии прозвуч-

али предложения по созданию специализированной муниципальной организации, которая взяла бы на себя решение указанных вопросов. Единственное, что не вызвало ни у кого возражений — необходимость активной пропаганды среди населения приборов учета энергии. Председатель Воронежской городской Думы А.Н. Шинулин в качестве положительного примера привел опыт одного из ТСЖ Левобережного района, где установка комплексного учета расхода воды обошлась в 61 тыс. рублей, и за 3 месяца ее работы собственники удалось ее окупить за счет более экономного расходования энергии. Депутат А.Б. Тюрин дополнительно отметил, что корректировка счетов на оплату энергоносителей предусматривается не только по объему, но и по качеству предоставляемых услуг — здесь для экономики средств у управляющих организаций также существуют резервы.

С 1 октября 2009 года в отраслевых муниципальных бюджетных учреждениях будет осуществлен переход на новую систему оплаты труда с одновременным увеличением фонда оплаты труда до конца года на 30%. Эта информация была озвучена мэром города Воронежа Сергеем Колухом в ходе заседания 71-й сессии Воронежской городской Думы. В настоящее время подготовлены и проходят процедуру согласования соответствующие проекты решений. Они будут рассмотрены городским парламентом в середине сентября.

Александр ШУШЕНЬКОВ

Александр ШУШЕНЬКОВ

му 335,7 млн рублей, в том числе за счет средств фонда — 297 млн рублей, за счет средств областного бюджета — 16 млн рублей, за счет средств городского бюджета — 5,5 млн рублей, и за счет средств собственников помещений — 16,7 млн рублей. Программа является неотъемлемой частью региональной адресной программы по проведению капитального ремонта многоквартирных домов. В этой программе участвуют 17 управляющих организаций, ТСЖ, специализированных кооперативов. В целях эффективного расходования средств, постановлением главы городского округа город Воронеж утвержден порядок предоставления бюджетных средств на капремонт многоквартирных домов. В настоящее время существует ряд замечаний по выполненным подрядными организа-

«ЛИСКИ-МЕТАЛЛИСТ»: кризис заставляет быть мобильным

Завод основан в 1975 году. За 25 лет работы предприятием изготовлено около 200 тысяч тонн строительных металлических конструкций и резервуаров. Производственная мощность составляет 18 тысяч тонн металлоконструкций в год.

Сегодня здесь производятся стальные горизонтальные и вертикальные хранилища для темных и светлых нефтепродуктов, водонапорные башни, различные строительные конструкции, в том числе и для горной промышленности, металлургии, а также нестандартное оборудование, запасные части для нужд сельского хозяйства, выполняется ремонт сельхозоборудования и техники.

Вторая очередь предприятия, построенная для производства металлических механизированных семено- и зернохранилищ с годовым объемом их выпуска 1,5 миллиона тонн одновременного хранения зерна, шм-

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

Мы поняли, что тема металлургии переносится на

Наша беседа началась с того, о чем сегодня болит голова у многих, если не у всех руководителей отечественной индустрии, — вопроса о том, как работает завод в эпоху не на шутку разгулявшегося экономического кризиса. И в первую очередь — с позиции человека, его возглавляющего. Без сомнения, Сергей Бондарев — руководитель нового типа. Поездивший по заводам различных компаний от бывшей Югославии до Китайской Народной Республики и знающий, как должна быть организована работа на предприятии тяжелой индустрии. Тем более что деятельный, не сидящий сложа руки руководитель — это личность, в которой, как в капле воды, отражается сама история. И порой — не только отдельной отрасли промышленности, но и страны.

— В 1989 году я окончил Воронежский политехнический институт, авиационный факультет, и после его окончания жизнь забросила на Староскопский электрометаллургический комбинат. Этот завод представляет собой настоящий «промышленный город», на котором я работал, начиная от мастера и заканчивая должностью начальника основного электроплавильного цеха.

Этот цех, по сути, — завод, потому что количество работающих в нем превышало 1700 человек. Но в какой-то момент я понял, что он, несмотря на свои внушительные размеры, для меня мал, и я был приглашен на один из заводов Волгоградской области. Это предприятие реанимировали, но не смогли довести до ума и оставили в таком состоянии.

На металлургическом заводе я отработал в должности главного инженера более четырех лет. В результате завод стал высокопроизводительным, зарплата коллектива достигла того уровня, когда ее можно было назвать приличной. Завод стал одним из лучших в Волгоградской области, и можно было развивать его и дальше, но... В один прекрасный день он стал интересен сразу многим, и, как это нередко сегодня случается, на предприятие сменились акционеры.

Появился новый директор, который меня не устроил как руководитель. Не устроили и предложенные условия работы, поэтому я ушел на предприятие, которое собралось строить в городе Лиски. А собралось строить мини металлургический завод.

— Сергей Станиславович, полагаю, жаль было оставлять такое предприятие?

— Этот переход пришелся на 2008 год — начало кри-



«ЛИСКИ-МЕТАЛЛИСТ»: кризис заставляет быть мобильным

Завод основан в 1975 году. За 25 лет работы предприятием изготовлено около 200 тысяч тонн строительных металлических конструкций и резервуаров. Производственная мощность составляет 18 тысяч тонн металлоконструкций в год.

Сегодня здесь производятся стальные горизонтальные и вертикальные хранилища для темных и светлых нефтепродуктов, водонапорные башни, различные строительные конструкции, в том числе и для горной промышленности, металлургии, а также нестандартное оборудование, запасные части для нужд сельского хозяйства, выполняется ремонт сельхозоборудования и техники.

Вторая очередь предприятия, построенная для производства металлических механизированных семено- и зернохранилищ с годовым объемом их выпуска 1,5 миллиона тонн одновременного хранения зерна, шм-

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

Мы поняли, что тема металлургии переносится на

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

Мы поняли, что тема металлургии переносится на

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

Мы поняли, что тема металлургии переносится на

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

Мы поняли, что тема металлургии переносится на

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

Мы поняли, что тема металлургии переносится на

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

Мы поняли, что тема металлургии переносится на

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

Мы поняли, что тема металлургии переносится на

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

Мы поняли, что тема металлургии переносится на

зиса. Я ушел к акционерам, которые к тому времени развили деятельность по созданию проектно-конструкторской документации, заключению договора о строительстве металлургического завода. Осталось найти поставщика и проектанта оборудования. Одним словом, все практически уже было готово, нужно было только дать отмашку на закупочного процесса. Но тут разразился кризис, и... акционеры приняли решение экономить свои средства. Ведь все понимали, что самой первой уйдет в небытие металлургическая отрасль. И действительно, она сразу стала резко убыточной; многие предприятия металлургического комплекса снизили свое производство более чем в 2 раза. Управляющая компания, в которой я до этого работал, практически все свои заводы объявила банкротами в силу того, что покупались они на заемные средства.

пищевой и перерабатывающей промышленности. Это позволило расширить поле деятельности, что способствовало увеличению объема продукции во втором квартале более чем в два раза по сравнению с объемом прошлого года.

— Наверное, перевод производства на новые рельсы дался нелегко?

— Конечно. Новое направление деятельности требовало много нового. Принимались новые специалисты, старые по необходимости переучивались. Была проведена аттестация лабораторий разрушающего и неразрушающего контроля, куплено дополнительное оборудование. В настоящий момент данная работа идет к своему логическому завершению. В перспективе, двигаясь в этом направлении, мы рассчитываем на долгосрочное сотрудничество с Подгорским цементным заводом, где сегодня ведется крупномасштабная реконструкция.

— Каковы же общие результаты деятельности по переустройству Экспериментального машиностроительного завода?

— Увеличение объемов производства в два раза по сравнению с прошлым, 2008 годом, безусловно, положительно отразилось на общей внутризаводской ситуации. Средняя заработная плата персонала выросла, соответственно увеличилась и налоговые отчисления в местные бюджеты. Сегодня заработная плата в целом по заводу — а работает на нем 170 человек — превышает 11 тысяч рублей, и есть тенденция к ее росту. Численность персонала увеличилась в среднем на 15%. С сокращением вынужден отметить, что рынок рабочих специалистов практически отсутствует. В этом немаловажную роль играет Министерство образования. Могу сказать, что я никогда не возьму на работу ни юриста, ни бухгалтера с колледжем за плечами, никогда не возьму на работу человека с такой непонятной, недавно появившейся специальностью, как менеджер. Менеджер в моем понимании — это профессиональный уровень специалиста, но это не специальность. Сейчас появилось много специальностей, которые не представляют никакого интереса для работодателя.

— Какие дальнейшие перспективы развития у вашего завода?

— На сегодняшний день, исходя из того, что инвестиционные программы почти всех отраслей отрасли свернуты, нелегко отследить себе дальнейшие ориентиры. Хотя планы по развитию имеются, и акционеры собираются вложить в сегодняшнее производство достаточно серьезные деньги. Однако, чего греха таить, многие предприятия находятся в состоянии оживания и стараются просто выжить.

Беседовал Павел МАНЖОС

УФССП взыскало 46 млн рублей задолженности по заработной плате

Управление федеральной службы судебных приставов (УФССП) по Воронежской области взыскало 46 млн рублей по заработной плате с начала года. На 1 января 2009 года в управлении находилось около 7 тыс. исполнительных производств о взыскании задолженностей по заработной плате на сумму более 90 млн рублей. На сегодняшний момент окончено 6,5 тыс. производств и погашено 46 млн рублей задолженности. Одним из крупнейших должников по заработной плате является ОАО «Руссо-балт Тяжелекс» с долгом в 3 млн рублей. Еще одним крупным должником остается ООО «Промтехника» — долг 2 млн рублей. С ЗАО «Алюминиевый завод» УФССП уже взыскало 500 тыс. рублей, однако задолженность в 1,9 млн рублей все еще остается. ОАО «Рудгормаш» уже не является должником по заработной плате. На 1 августа нынешнего года долг этого предприятия перед своими сотрудниками составлял 43 млн рублей.

Закончена реконструкция троллейбусного депо

Воронежская мэрия завершила реконструкцию троллейбусного депо на улице Космонавтов, продолжавшуюся около пяти месяцев. За данный период было протянуто около семи километров контактной сети, смонтированы 92 опоры, установлено современное оборудование, а также отремонтированы технологические корпуса. На сегодняшний день в депо находится 67 троллейбусов. В ближайшей перспективе планируется увеличение депо за счет примыкающей к нему территории ПАТП-4 на ул. Пиригова, что позволит увеличить стоянку троллейбусов до 130 мест. Работы проводились в рамках городской программы развития пассажирского транспорта с объемом финансирования 4,275 млрд рублей.

Мэр Воронежа Сергей Колуих напомнил, что в рамках данной программы городом уже были приобретены 22 троллейбуса, и до конца года будет закуплено столько же. «В начале августа мы провели открытый аукцион на поставку автобусов и троллейбусов на сумму более 145 млн рублей», — отметил глава города.

Государственный аграрный университет борется за звание национального исследовательского вуза

Воронежский государственный аграрный университет (ВГАУ) 28 августа подал заявку в Министерство науки и образования РФ на конкурс за право называться национальным исследовательским. Он стал 37-м вузом, изъявившим желание принять участие в конкурсе. Срок подачи заявок закончился 31 августа. Вскрытие конвертов с заявками состоится в министерстве 3 сентября, а решение по вопросу, кому будет присвоена категория национального исследовательского университета, будет принято еще через 10 дней. Вузу, помимо самой заявки, необходимо было предоставить справку о современном состоянии и динамике развития университета за последние три года и проект программы развития учебного заведения до 2018 года. В том числе, вуз должен обосновать объем и направления использования финансовых ресурсов из бюджетных и внебюджетных источников на каждый год реализации программы (с указанием прогнозируемых источников привлечения внебюджетного финансирования).

Программа по присвоению категории предусматривает статус «национальных исследовательских университетов» для 15 лучших вузов страны. В случае получения подобной категории университет получит в первый и второй год действия программы бюджетные ассигнования в размере 250 млн рублей. В 2011 году поддержка составит 300 млн рублей, в 2012–400 млн рублей и в 2013–600 млн рублей. Государственные субсидии пойдут на улучшение материально-технической базы университета, создание научно-исследовательских центров, центров малых производств и подготовку специалистов.

ВГАУ стал единственным вузом Воронежской области, подавшим заявку на конкурс. В департаменте образования, науки и молодежной политики Воронежской области считают, что шансы на получение ВГАУ государственной поддержки увеличивает тот факт, что экономика региона Воронежской области в немалой степени зависит от сельского хозяйства. Кроме того, «плюсом» воронежской заявки является и поддержка проекта ВГАУ главами двух регионов и Минсельхозом.

Воронежский государственный аграрный университет основан в 1912 году. За свою историю вуз подготовил более 72 тыс. специалистов. В настоящее время во ВГАУ обучается более 16 тыс. студентов.



Полвека на службе у науки

Известный всем афоризм «книга — источник знаний», пожалуй, в большей степени касается технической литературы. Если роман, поэма или стихотворение заставляют нас размышлять о высоких материях, а нашу душу петь от гармонично построенной мелодики слов, то техническая литература содержит в себе ту великую и полезную информацию, которая не подвластна ни политическим веяниям, ни моде, ни настроениям. Техническая литература требует от своего создателя глубоких знаний и титанических усилий. Раньше специализированные магазины, которые так и назывались — «Техническая книга», существовали практически во всех крупных городах бывшего СССР. Со сменой экономического формата поменялись и приоритеты на книжном рынке. Но даже в самые трудные времена специализированная литература ценилась на вес золота. О трудностях и перспективах воронежского рынка технической литературы «Промышленные вестки» беседовали с КАБАНОВОЙ Ниной Семеновной, которая уже 16 лет является бессменным директором ООО «Маско» (магазин «Техническая книга»).

— Нина Семеновна, как давно существует ваш магазин и насколько сегодня поменялся ассортимент предлагаемой вами продукции?

— «Техническая книга» открылась в 1959 году, и была, да и остается по сей день, единственным магазином, занимающимся продажей литературы технического профиля. Можно сказать, что в этом году у нас юбилей. Раньше в Воронеже существовала книготорговая сеть, так называемый магазиноторг, включавший 34 книжных магазина, и из них только наш работал с литературой, предназначенной для студентов технических вузов и работников предприятий. После перестройки, несмотря на все кризисы и экономические коллизии, мы не поменяли своей направленности, правда, «Техническая книга» подверглась юридической реорганизации, но, тем не менее, мы удержались на плаву и не поменяли своего профиля — по-прежнему работаем с технической литературой.

Что касается книжного ассортимента, то сейчас он действительно немного расширился. Дело в том, что раньше дефицитной были книги математической и радиотехнической направленности, по охране труда, противопожарной безопасности и машиностроительному черчению. У нас даже велась картотека покупателей. Особым спросом всегда пользовались справочники. Например, справочник Агурьева по машиностроительному черчению. Теперь, правда, подобную литературу нам трудно найти и еще сложнее покупателям приобрести, потому что если раньше тот же Агурьев стоил 2 рубля 70 копеек, то теперь он может стоить и двадцать, и тридцать тысяч рублей. Согласен, это даже не каждая библиотека по карману, не говоря уже о рядовых покупателях. На сегодняшний день наш магазин предлага-

ет несколько тысяч наименований книг по компьютерным технологиям и программированию, радиотехнике и электронике, физике и математике, экономике и юриспруденции, по безопасности жизнедеятельности и автомобилестроению. Также у нас можно приобрести абсолютно любые учебники, конструкторские карты, дидактические материалы, канцтовары для школы, есть небольшая отделка книг для малышей, где можно найти сказки, развивающую литературу, буквари и открытки. В нашем магазине также представлены различные ГОСТы и СНиПы. Словом, у нас можно приобрести практически всю литературу для любых специальностей.

— Насколько я знаю, в советское время вы работали с библиотечными вузов. Сейчас это сотрудничество продолжается?

— Раньше у нас активно приобретали литературу практически все вузы; и тогдашний политехнический институт, и строительный, ЛТИ, ВГУ. Они закупали большие партии, но с появлением тендерной системы заказов наше сотрудничество прекратилось. Конечно, студенты и преподаватели по-прежнему продолжают приходить к нам, но уже покупают книги для личного пользования. Кстати, хочу сказать, что у нас есть постоянные клиенты, которые остаются верны «Технической книге» не один десяток лет. Один из них — доктор архитектуры, профессор ВГАУ Кармазин Юрий Иванович уже 30 лет является нашим постоянным и любимым покупателем.

— Предоставляет ли ваш магазин какие-либо услуги по приобретению книг, которых в данный момент нет в наличии, можно ли у вас заказать специализированные периодические издания?

— Да, мы работаем с предварительными заказами, ведется журнал ретис-

трации. Если вам необходим учебник, справочник, да и просто любая книга технического профиля, вы можете оставить заявку, и максимум в течение месяца (чаще всего, в течение двух недель) мы постараемся выполнить ваш заказ. Что касается формы оплаты, то мы практикуем как наличный, так и безналичный расчет.

Особо хочу отметить, что у нас можно также заказать школьные учебники. Естественно, при покупке комплекта, например, для целого класса работает гибкая система скидок.

Что касается специализированных периодических изданий, то можем, конечно, привезти и журналы, но не единичные экземпляры, а небольшую партию.

— Скакими издательствами вы сотрудничаете?

— Сейчас мы работаем напрямую с различными петербургскими и воронежскими издательствами, с «Высшей школой». Огорчает, что не все издательства сейчас работают квалифицированно и выпускают качественную литературу. При таком огромном выборе, какой наблюдается на книжном рынке, есть опасность купить справочную литературу ненадлежащего качества, содержащую неверные сведения. Но я хочу сказать, что поставщики, с которыми работаем мы, надежны и проверены временем. В частности, петербургское издательство «Деан» и московское «Энас» действительно лучшие.

— Сохранился ли у вас букинистический отдел?

— Нет, к сожалению. Это связано с налоговыми трудностями. Раньше, конечно, принимали от населения журналы и книги. Но как только появилась возможность, почему бы и не возобновить эту традицию. Мы бы с удовольствием принимали школьные учебники, я думаю, это было бы удобно, в первую очередь, родителям.

— Нина Семеновна, «Техническая книга» отмечает полувековую юбилей. Что бы вы хотели пожелать себе и всем сотрудникам в этот праздник?

— Во-первых, хочу поблагодарить администрацию Центрального района и администрацию города за поддержку и понимание.

А пожелать, конечно же, чтобы побольше было покупателей и хороших книг, чтобы налоги были поменьше, чтобы, и это самое главное, снова встала на ноги наша промышленность, тогда и техническая литература станет востребованной.

Беседовала Татьяна ЩЕРБАКОВА

19 сентября в Театре оперы и балета ОАО «Графская кухня» праздновало свое 85-летие. За эти годы достаточно сухими строчками скрывается изумительное по душевности, теплоте атмосферы и красочности действие. Основным лейтмотивом и фильмом предприятия, и всех выступлений, и добрых слов собравшихся было одно: все эти годы быть успешным «Графской кухне» позволяла идеология оптимистично настроенных людей. Они даже в самых трудных ситуациях находили направления поступательного движения вперед. Долгие годы трудного и созидательного труда убедили их в правильности жизнеутверждающего девиза «Все будет хорошо!». Именно это позволило предприятию стать лидером отрасли и получить известность далеко за пределами Воронежской области.

Валентин Степанов: Все будет хорошо!



Возможно, кто-то возразит и скажет, что в настоящее время наиболее успешными являются те компании, где имеется гибкая система управления, своевременно и оперативно меняются методы работы, вводятся инновации, которыми пользуются как ключевым оружием конкурентной борьбы. Все это можно научиться, и это все, бесспорно, присутствует на пред-



приятием. Но есть здесь нечто особое, что невозможно объяснить самыми умными словами. Зовется это любовью — любовью к своему делу и предприятию. И только это состояние делает собрание отдельных людей коллективом единомышленников. Мы не собираемся идеализировать ситуацию. Наверное, трудовой коллектив «Графской кухни» прошел сложный путь становления, когда притираются друг к другу люди, интересы и амбиции. Но есть ре-

зультат, позволяющий восхищаться и результатами труда коллектива, и самим коллективом, потому что невозможно сделать такую красоту без души, душу же можно вкладывать только там, где можно творить.

Сегодня «Графская кухня» — это более шести тысяч комплектов мебели, каждый из которых уникален. Одним из первых в России предприятие освоило проектирование и выпуск сов-

морно и особо прочного материала mirrorstone — это уже далеко не новация для коллектива, а поставленные на поток технологические приемы. Немаловажно, что продукция графских мебельщиков очень удобна для хозяйек комплектов эргономичны, рабочая поверхность столешницы сделана с напылением кромок, что предотвращает скапывание на пол пролившейся жидкости, поэтому женщины предпочитают покупать именно графскую кухню. О кухонной мебели, изготовленной в поселке Краснолесном и отмеченной фирменным знаком «Графская кухня», говорить плохо не повернется язык даже у самого придирчивого и капризного заказчика.

В активе графских мебельщиков есть дипломы «За высокие потребительские свойства и качество», «Лучшие дизайнерские разработки», «Баланс цены и качества».

ОАО «Графское» — одиннадцатикратный лауреат

смотр-конкурса «100 лучших товаров России», пяти кухонным наборам присвоены гран-при престижных международных мебельных салонов. Большая творческая работа всего коллектива позволила вот уже восемь лет входить в «1000 лучших предприятий России».

Успех, как известно, не сваливается на голову сам по себе. Это каждодневный труд. Причем каждого конкретного человека, на любом рабочем месте и в любой

должности. Это труд творческий, где чувствуется пылкость ума и доброта сердца. Там везде выпускается такая, с которой все мы сталкиваемся ежедневно: на маленькой ли кухне в хрущевке или на большой современной собственности. Нам везде должно быть комфортно и уютно. А когда к этому еще добавляется и красиво, понимаешь — твою кухонную мебель сделали в ОАО «Графское».

Длительное время предприятие возглавляет Валентин Степанов. Он относится к руководителям, которые опираются на российские традиции и опыт зарубежных мастеров, умеют быстро адаптироваться к изменчивой геометрии глобальной экономики. Именно он является вдохновителем прогрессивных перемен, позволяющих ОАО «Графская кухня» уверенно смотреть в завтрашний день и знать: «Все будет хорошо!».

ОАО «Воронежнефтепродукт» владеет обширной сетью заправок в регионе (90 автозаправочных станций и 7 мини-терминалов). Доля продажи нефтепродуктов в общем торговом обороте компании составляет более 90%. По состоянию на 31 декабря 2008 года 100% владельцем акций АО является ООО «Нефть-Актив» — дочернее общество ОАО «НК «Роснефть».

Фирма «РЕТ» вошла в тройку крупнейших региональных IT-компаний России

Сразу две наиболее авторитетные аналитические группы России в сфере информационных технологий — CRN/RE и CNews Analytics обнародовали списки лучших IT-компаний страны. Единственной компанией из Центрального Черноземья, которая вошла в эти списки, стала компьютерная фирма «РЕТ».

Издание CRN/RE специализируется на исследовании региональных IT-рынков и публикует свой рейтинг «25 лучших региональных компаний» с периодичностью раз в два года. Нынешний рейтинг — четвертый по счету. Фирма «РЕТ» попадает в них уже третий раз подряд. Исследование CRN/RE основывается на сумме оценок экспертов — руководителей подразделений по работе с партнерами, департаментов продаж, отделов маркетинга ведущих зарубежных и отечественных производителей, дистрибуторских компаний, имеющих большие партнерские сети, а также руководителей отраслевых ассоциаций. В качестве критериев отбора лучших компаний учитывались репутация на рынке, масштаб и динамика бизнеса, профессионализм команды, устойчивость во время кризиса. Эксперты из CRN/RE отмечают, что последний рейтинг продемонстрировал изменения в расстановке сил на региональных IT-рынках: не все игроки смогли удержать позиции, а некоторые не смогли сохранить и свой бизнес. Таким образом, из 173 финалистов удалось выявить настоящих лидеров отрасли.

В отличие от проекта CRN/RE исследования CNews Analytics проводятся ежегодно и оценивают весь российский рынок IT и телекоммуникаций. В рейтинге «CNews100: Крупнейшие IT-компании России-2008» центрально-черноземная компания «РЕТ» заняла 48 место. При этом вперед выбились всего две — компания из регионов; остальные представляют Санкт-Петербург, Москву и Московскую область.

Директор по маркетингу «РЕТ» Сергей Анисимов считает результаты рейтингов закономерными для своей компании: «В своей работе «РЕТ» уделяет немало внимания наращиванию профессионализма сотрудников, формированию репутации, налаживанию партнерских отношений и так далее». Схожего мнения на этот счет и эксперты CRN/RE: например, представитель Ерson отметил «оперативность в решении вопросов» со стороны «РЕТ» и «грамотный менеджмент», что, по его мнению, объясняет рост компании даже в этот непростой период для бизнеса.

Справка. Компьютерная фирма «РЕТ» специализируется на производстве и продаже компьютерной техники в Черноземье. Занимает не менее 25% рынка продаж компьютерной техники в Воронежской области. В магазинах сети представлено более 14000 наименований товара от более чем 550 производителей. Оборачиваемость в 2008 году увеличилась на 23,5% до 80,3 млн долларов. Этот показатель на 5% превышает рост рынка в Черноземье. В компании работает более 500 сотрудников. Филиальная сеть состоит из 7 магазинов и сервисных центров (работают совместно с сетью R-Style) в Воронеже и городах Черноземья — Белгород, Старый Оскол, Курск и Липецк. Компания входит в рейтинг ТОП-50 российских IT-компаний по версии CNews100.

Ирина ПЫРКОВА



Чистая прибыль «Воронежнефтепродукта» составила 42,2 млн рублей

В первом полугодии текущего года чистая прибыль ОАО «Воронежнефтепродукта» составила 42,2 млн рублей, притом что аналогичный период прошлого года компания закончила с убытком в 39 млн рублей. В текущем году на 3% снизился выручка компании от продажи товаров, продукции, работ и услуг до уровня 3,1 млрд рублей. Кроме того, отмечается снижение себестоимости продукции предприятия на 10% (с 2,8 млрд рублей за первое полугодие 2008 года до 2,5 млрд рублей — нынешнего). Значительное увеличение наблюдается в коммерческих расходах «Воронежнефтепродукта». Так, в первом полугодии этот показатель достиг уровня 408,5 млн рублей, что на 37% больше, чем за тот же период прошлого года. На 27% в первом полугодии снизилась кредиторская задолженность предприятия (с 495 млн рублей в 2008 году до 360,8 млн рублей в 2009 году). За первое полугодие 2009 года ОАО «Воронежнефтепродукт» продал порядка 130 тыс. тонн продукции.

ОАО «Воронежнефтепродукт» владеет обширной сетью заправок в регионе (90 автозаправочных станций и 7 мини-терминалов). Доля продажи нефтепродуктов в общем торговом обороте компании составляет более 90%. По состоянию на 31 декабря 2008 года 100% владельцем акций АО является ООО «Нефть-Актив» — дочернее общество ОАО «НК «Роснефть».

Фирма «РЕТ» вошла в тройку крупнейших региональных IT-компаний России

Сразу две наиболее авторитетные аналитические группы России в сфере информационных технологий — CRN/RE и CNews Analytics обнародовали списки лучших IT-компаний страны. Единственной компанией из Центрального Черноземья, которая вошла в эти списки, стала компьютерная фирма «РЕТ».

Издание CRN/RE специализируется на исследовании региональных IT-рынков и публикует свой рейтинг «25 лучших региональных компаний» с периодичностью раз в два года. Нынешний рейтинг — четвертый по счету. Фирма «РЕТ» попадает в них уже третий раз подряд. Исследование CRN/RE основывается на сумме оценок экспертов — руководителей подразделений по работе с партнерами, департаментов продаж, отделов маркетинга ведущих зарубежных и отечественных производителей, дистрибуторских компаний, имеющих большие партнерские сети, а также руководителей отраслевых ассоциаций. В качестве критериев отбора лучших компаний учитывались репутация на рынке, масштаб и динамика бизнеса, профессионализм команды, устойчивость во время кризиса. Эксперты из CRN/RE отмечают, что последний рейтинг продемонстрировал изменения в расстановке сил на региональных IT-рынках: не все игроки смогли удержать позиции, а некоторые не смогли сохранить и свой бизнес. Таким образом, из 173 финалистов удалось выявить настоящих лидеров отрасли.

В отличие от проекта CRN/RE исследования CNews Analytics проводятся ежегодно и оценивают весь российский рынок IT и телекоммуникаций. В рейтинге «CNews100: Крупнейшие IT-компании России-2008» центрально-черноземная компания «РЕТ» заняла 48 место. При этом вперед выбились всего две — компания из регионов; остальные представляют Санкт-Петербург, Москву и Московскую область.

Директор по маркетингу «РЕТ» Сергей Анисимов считает результаты рейтингов закономерными для своей компании: «В своей работе «РЕТ» уделяет немало внимания наращиванию профессионализма сотрудников, формированию репутации, налаживанию партнерских отношений и так далее». Схожего мнения на этот счет и эксперты CRN/RE: например, представитель Ерson отметил «оперативность в решении вопросов» со стороны «РЕТ» и «грамотный менеджмент», что, по его мнению, объясняет рост компании даже в этот непростой период для бизнеса.

Справка. Компьютерная фирма «РЕТ» специализируется на производстве и продаже компьютерной техники в Черноземье. Занимает не менее 25% рынка продаж компьютерной техники в Воронежской области. В магазинах сети представлено более 14000 наименований товара от более чем 550 производителей. Оборачиваемость в 2008 году увеличилась на 23,5% до 80,3 млн долларов. Этот показатель на 5% превышает рост рынка в Черноземье. В компании работает более 500 сотрудников. Филиальная сеть состоит из 7 магазинов и сервисных центров (работают совместно с сетью R-Style) в Воронеже и городах Черноземья — Белгород, Старый Оскол, Курск и Липецк. Компания входит в рейтинг ТОП-50 российских IT-компаний по версии CNews100.

Двухдневный интернет-форум РИФ-ВОРОНЕЖ 2009

В Воронеже прошел двухдневный интернет-форум «РИФ-Воронеж 2009», на котором обсуждалась стратегия дальнейшего развития сети, ее проблемы и достижения. Для участия в форуме зарегистрировались более 1100 человек, среди которых основатели и руководители самых популярных в регионе сайтов — «Большой Воронежский Форум», «Весь Воронеж», профессиональные и информационные порталы и т. п. Мероприятие проходило при поддержке регионального правительства. На форуме собрались директора фирм, маркетологи, пиарщики, журналисты, которые обсуждали развитие рекламных возможностей воронежского Интернета, делились опытом успешных и не очень успешных кампаний. Кроме рекламных возможностей Интернета на форуме обсуждалась проблема кадров в IT-секторе, развитие местных интернет-СМИ, проблемы при разработке веб-сайтов. Прошли секции «Медийная реклама для бизнеса», «Контекстная реклама», «Кадры для Интернета», «Инвестиции в Интернет». В секции «Интернет-СМИ расставляют сети: где ловить клиентов в Рунете» выступил представитель «Агентства Бизнес Информации (ABIREG. RU)» с докладом на тему развития деловой журналистики в Воронежской области и областях Черноземья.

Организаторами «РИФ-Воронеж 2009» (rifvfn.ru) являются городской интернет-портал «Весь Воронеж» (allvfn.ru) и РОЦИТ (Региональный общественный Центр интернет-технологий — rocit.ru). Генеральным спонсором мероприятия выступает интернет-провайдер «Билайн», информационным партнером — Агентство Бизнес Информации (ABIREG. RU).

«Воронежский» открыл цепь по розливу школьного молока

На молочном комбинате «Воронежский» (входит в структуру холдинга «Молвест») открылся цех по розливу ультрапастеризованного молока «Ералаш» для школьного питания. Начиная с 1 сентября, в рамках губернаторской программы «Школьное молоко» воронежские учащиеся 1–4-х классов будут три раза в неделю бесплатно получать 200-граммовую порцию молока. Ультрапастеризованное школьное молоко «Ералаш» будет расфасовано в порционную пирамидальную упаковку с трубочкой. До конца года в 908 школ планируется поставить 717,4 тыс. л молока, или около 3,5 млн упаковок. Вложения областного бюджета в проект «Школьное молоко» составят 90 млн рублей. Высокое качество сырого молока только из отборных фермерских хозяйств Воронежской области и разработанные технологии позволяют без использования консервантов хранить упакованное молоко до шести месяцев, гарантируя при этом полное исключение санитарно-гигиенических рисков. В подтверждение этого на каждой упаковке школьного молока размещен специальный значок «Высший молочный стандарт», свидетельствующий о натуральности, свежести, питательности продукта.

ЗАО «Молвест», контролируемое его гендиректором Аркадием Пономаревым, основано в 2005 году на базе ОАО «Молочный комбинат «Воронежский». Основные торговые марки — «Вкусноеево», «Иван Подубный», «Фруте». Компания включает восемь предприятий в России и одно на Украине: в числе воронежских — ОАО «Молочный комбинат «Воронежский», фирма «Малыш», «Богучармолоко»; в других регионах России — «Тихорецкий сыровод» (Краснодарский край), ОАО «Молочный завод» (Ульяновская область), ОАО «Маслодел» (Маркс, Саратовская область); на Украине — ОАО «Криворожский гормолокозавод №1» (Днепропетровская область). Их совокупные мощности составляют около 350 тыс. т продукции в год. Оборот компании в 2008 году составил 5,6 млрд рублей.

Воронежская область продаст 1 млн тонн зерна в другие регионы

По состоянию на 26 августа в Воронежской области собрано 90% зерна, или 3,3 млн тонн, из которых 1 млн тонн планируется продать в другие регионы. В настоящее время уже идет активная продажа зерна в соседние регионы, в частности, в Ростовскую область, в значительной степени пострадавшую от засухи. Большая часть зерна будет сохранена до того момента, когда сложится наиболее благоприятная ценовая конъюнктура. На зерновое можно ожидать высоких цен. На сегодняшний день в элеваторах региона находится 1,374 млн тонн зерна, из которых около 920 тыс. тонн — нового урожая. Общая элеваторная мощность региона составляет 2 млн тонн. Проблем с хранением зерна возникнуть не должно. К имеющимся мощностям прибавится первая очередь элеватора в Латной (Семидеветский район), который после ввода второй очереди сможет принять 300 тыс. тонн зерна.



Выросла, как грядка, детская площадка

В сентябре в Воронеже, на улице Маршана, возникла... детская игровая площадка. Она еще недостроенная, но уже привлекающая внимание окрестных детишек. Ее украшает вывеска с надписью «В гостях у Ярослава», по краям которой установлены две деревянные совы. Известия, в которых легко узнаются персонажи народных сказок и крыловской басни о Вороне и Лисе — Старичок-Боровичок, голова Вепря — и веселый паровозик с лучистым солнышком и надписью «Привет» на локомотиве, качели, старинный замок, — все это тоже изготовлено из дерева. И недаром. Оно несет в себе то, что современная наука называет непонятным словом «положительная энергетика».

Но сразу — вопросы: кто такая Ярослава? Известная актриса, певица, ударившаяся в благотворительную деятельность? Кто и на какие деньги разбил эту площадку? Муниципальные власти? Депутаты городской Думы? Не буду больше томить: Ярослава — не актриса, и муниципальные и иные власти никакого отношения к этой разгулявшейся игре воображения не имеют. Шестилетняя Ярослава — дочь известного общественного деятеля и предпринимателя Игоря Сахно. Она — главная приемщица и оценщица всех работ, кото-

рые ведутся на этом клочке городской земли. Для нее, Ярослава, которая через год пойдет в школу, как и для всех детей округа и городской общеобразовательной школы № 75, которые заходят сюда заглянуть на часок, и друзья семьи Сахно будут отмечать крестины Ярославы. И день рождения ее отца — уж так совпало...

И все же остается без ответа главный вопрос: что это — причуда предпринимателя или же нечто иное,

торович. — Он был начальником полигона, где проводились стрельбища для солдат и офицеров государств Варшавского договора. И, глядя на чистоту, красоту и порядок, которыми окружают свой быт жители этой страны, часто задавал отцу один вопрос: почему «у них» все так красиво, а у нас?.. С тех пор и живет во мне желание «сделать жизнь» — и свою, и вокруг — не хуже. Так и шел шаг за шагом: сперва благоустроил три жилых дома, выложив прилегающую к ним территорию плиткой, построил детские игровые площадки и соорудил небольшой газон. Благоустроить округу Игорь Викторович начал, еще когда Ярославе было три года.

Но воссоздать красоту и порядок, увиденные в Германии, в планы Игоря Сахно не входит. А что — входит? Для ответа на этот вопрос стоит заглянуть в «Украинскую кухню». Там можно увидеть то, что составляло быт украинского села и даже Запорожской Сечи, откуда, кстати, идут корни рода Сахно. А совсем рядом, через дорогу от ресторана, расположена та самая школа № 75, где полным ходом идет строительство... украинского класса! Кстати, для руководства этой школы Игорь Викторович человек не новый: уже три года как проложил он сюда дорогу. В помощи никому не было отказано, но главное дело — это сахновская личная страховка школьников. Действует она так: сломал ученик руку или ногу — тут же идет выплата средств от страховочной компании. И вот теперь — украинский класс! Учителя для преподавания украинского языка, украинской истории и литературы уже найдены — работают там же. Одна из них раньше работала во Львовском государственном университете. Прекрасно рисует: ее живописные масляные панно украшают стены школьного интерьера. Кисти мастерицы ждут и стены украинского класса. Постепенно в Юго-Западном районе города, в окрестностях улицы Маршана, все более зримые очертания принимает центр украинской культуры!

Павел МАНЖОС

Спешите принять участие

Приглашаем предприятия к участию в ежегодном областном конкурсе профессионального мастерства «Золотые руки».

Финальный этап конкурса состоится 19–20 ноября 2009 года. Участниками финального этапа могут быть рабочие предприятий и организаций, учащиеся профессиональных учебных заведений, занявшие призовые места в конкурсах, проводимых в организациях (предварительного этапа) и подавшие заявки на участие.

В этом году конкурс проводится по специальным:

- Токари;

- Фрезеровщик;
- электромонтер по обслуживанию промышленного оборудования;
- электросварщик;
- монтажник санитарно-технических систем и оборудования;
- оператор станков с ЧПУ.

Традиционно победители финала будут определяться по каждой из профессий в трех номинациях:

- «Лучший молодой рабочий» — для молодых рабочих промышленных предприятий до 30 лет включительно;
- «Лучший по профессии» — для рабочих промышленных предприятий старше 30 лет;
- «Лучший среди учащихся учреждений профессионального образования».

В 2008 году в конкурсе «Золотые руки» приняли участие 138 человек, 38 из них стали победителями и были награждены ценными призами и дипломами.

Организаторы конкурса: Департамент по промышленности, транспорту, связи и инновациям Воронежской области, Региональное объединение работодателей «Совет промышленников и предпринимателей Воронежской области», Воронежский областной совет профсоюзов.

Дополнительная информация о конкурсе, условиях участия и форма заявки на сайте <http://www.rssp-vrn.ru>. Заявки принимаются в дирекции ОР «СППВО»: тел./факс: (4732) 22-93-67, sprvo@comch.ru.

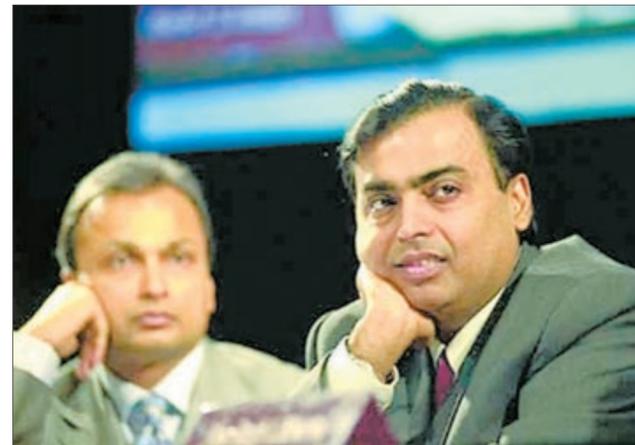
Индия — страна несметных сокровищ. По крайней мере именно так считал знаменитый чародей Хоттабыч из сказки Б.Латина. Вспомним, как он устами юного пионера Вольки Костыльובה рассказывал на экипане по географии: «Индия, о высокопочтимый мой учитель, находится почти на самом краю земного диска и отделена от этого края безлюдными и неизведанными пустынями, ибо на восток от нее не живут ни звери, ни птицы. Индия — очень богатая страна, и богата она золотом, которое там не копают из земли, как в других странах, а неустанно, день и ночь, добывают особые, золотоносные муравьи, каждый из которых величиной почти с собаку. Они роют себе жилища под землей и трижды в сутки выносят оттуда на поверхность золотой песок и самородки и складывают в большие кучи. Но горе тем индийцам, которые без должной сноровки попытаются похитить это золото! Муравьи пускаются за ними в погоню и, настигнув, убивают на месте».

Разумеется, где золото — там и деньги. Несмотря на древность индийской цивилизации, первые деньги, а с ними и финансовые потоки, на родине золотоносных муравьев появились только в VIII веке. Название денежной единицы страны индийской рупии (в переводе с санскритского — «обработанное серебро») пошло от монет, получивших хождение при императоре Акбаре в середине 16 века. Монета чеканилась из серебра 970-й пробы весом 11,5 г до английского колониального владычества, а с 1893 года свободная чеканка рупий прекратилась, и курс стал определяться по соотношению с английским фунтом стерлингов. В 1957 году в Индии введена десятичная система, по которой рупия стала делиться на 100 пайсов. Монеты, номинированные в пайсах, называются «малыми». Современные индийские монеты немного отличаются от своих предшественниц. Большинство металлических рупий имеют круглую форму, но есть и прямоугольные — именно такие выпускались при покойном императоре. Занятно, что большей частью индийские монеты чеканят за границей. В 1890 году право чеканки было передано «Немецкой Восточно-Африканской компании», которая привлекла для этого Берлинский монетный двор.

Хотя официально полноценным платежным средством в стране является индийская рупия, здесь повсюду принимается доллар США. В маленьких лавочках, например, покупая уникальные серебряные изделия (а Индия — страна не только золота, но и серебра) с драгоценными или полудрагоценными камнями, изысканные статуэтки, кожу, шерсть за наличные доллары, можно добиться приличной скидки. Если обратиться к рассказам тех россиян, что побывали в стране и благополучно избежали мученической смерти от золотоносных муравьев, мы узнаем, что «в среднем бюджет путешественника и жителя в Индии начинается от 200 — 300 рупий в день на человека, если питаться в самых дешевых ресторанах и столовых, жить в дешевых гестхаусах, много не путешествовать и быть в курсе реальных (не туристических) цен на различные товары. Можно жить на широкую ногу, тратя гораздо меньше денег, чем требуется на «красивую жизнь» в других странах. Красивая жизнь в Индии начинается где-то от 2–4 тысяч рупий в день. Если хочется тратить больше, то и

это возможно. К нашим услугам отдых во дворцах махаражей по 1000 и более долларов в сутки за номер либо в фешенебельных курортных отелях в Гоа или Керале от мировых сетей вроде Radisson, Hilton и др.».

Умение торговаться — обязательное требование в Индии. Если вы видите, что продавец завалил цену в несколько раз, не пугайтесь, а сразу называйте свою цену и не стесняйтесь немного за-



низить ее по отношению к реальной цене. Как правило, в течение нескольких минут цена падает в несколько раз. Если продавец все же не соглашается продать вам товар по реальной цене, сделайте вид, что вы уходите, — это действует на любого торговца.

Теперь о тех, кто с помощью муравьев и собственного трудолюбия накопил определенное количество драгметаллов. Речь пойдет о братьях Амбани. Они унаследовали многомиллиардную империю отца, который умер в 2002 году. Папаша в лучших традициях индийского кино не оставил завещания, и бизнес-империю возглавила вдова усопшего — Колилабен Амбани. Братья таки стали контролировать группу компаний Reliance Group, и в 2006 году между ними случился конфликт. Они обвиняли друг друга во всех смертных грехах: лжи, введении акцио-

неров в заблуждение, затягивании передела бизнеса... Этакая пещера Али-Бабы в эпоху гласности и перестройки! Сколка между единственными родственниками могла сорвать предполагаемое слияние компаний Reliance Communications, которой руководил младший брат Анил, с южноафриканским оператором мобильной связи MTN. Эта сделка оценивалась в 70 млрд долларов. Ползти слу-

хранил за собой титул самого богатого человека мира, имел состояние всего лишь в \$59 млрд.

В 2008 году два самых богатых в мире брата имели на двоих общее состояние 85 млрд долларов. Мукеш построил в штате Гуджарат самый крупный в мире нефтеперерабатывающий завод. СМИ характеризуют его как упорного и трудолюбивого человека, богатство которого в три раза превосходит состояние младшего брата, любящего пускаться в глаза. В журнале Newsweek приводились слова работников фирмы, которые называли «боссом» именно Мукеша. Добряк Мукеш, как передавали, на день рождения своей жены подарил ей «Бонни» и строил 27-этажный дом в Мумбаи за 1 млрд долларов — предположительно, самой дорогой в ми-

ре. Младшенький Амбани, однако, не хочет отставать от старшего. Его Reliance Communications является одной из крупнейших в Индии телекоммуникационных компаний. Он также владеет фирмой Reliance Energy, обеспечивающей электроэнергией Мумбаи и некоторые районы Дели. К тому же он любит важнейшее, наряду с цирком, искусство.

Что же в итоге? В этом году в десятке самых богатых людей планеты 51-летний Мукеш Амбани с состоянием в \$19,5 миллиарда оказался на седьмом месте. Скромный 58-летний Лакшми Миттал, возглавляющий крупнейшую в мире сталелитейную компанию ArcelorMittal, занял восьмое место в рейтинге. Его состояние оценивается в \$19,3 миллиарда.

Александр ШУШЕНЬКОВ

Гостиница «Спутник» превратится в Amaks Park Hotel

Гостиница «Спутник» в рамках ребрендинга с 1 сентября сменит название на Amaks Park Hotel и продолжит работу уже как гостинично-развлекательный комплекс. За четыре года общая сумма вложений в ребрендинг составила порядка 70 млн рублей. Ребрендинг включает реконструкцию номерного фонда, инвестиции в развитие инфраструктуры комплекса, а также улучшение качества сервиса. Название отеля будет указывать на принадлежность отеля к Amaks («Спутник» входит в сеть отелей Amaks Grand Hotels), а слово Park связано с месторасположением отеля рядом с сосново-березовой рощей.

Сейчас гостиница включает 136 номеров, способных принять до 200 гостей. Развлекательный комплекс включает также два зала ресторана, боулинг, бильярд и охраняемую автостоянку.

Гостиница «Спутник» основана в 1978 году. В 2005 году вошла в сеть отелей Amaks Grand Hotels. Годовой оборот комплекса составляет около 100 млн рублей.

Amaks Grand Hotels основана в 2004 году, управляет 15 гостиницами и одним курортом. В большинстве проектов Amaks имеет контрольные пакеты. В Черноземье, кроме воронежского «Спутника», компания управляет «Амакс Конгресс-отелем» в Белгороде (включает 271 номер) и «Амакс Парк-отелем» в Тамбове (104 номера). Владениями считаются пермские бизнесмены Валерий Гараев, Дмитрий Златкин и Александр Аспидов.

Кредиторская задолженность предприятий составила более 100 млрд рублей

Кредиторская задолженность воронежских предприятий на 1 июля составила 101,9 млрд рублей, увеличившись за июль на 9%. Доля просроченной задолженности составляет 7,54 млрд рублей, или 7,4% от общего ее размера. Большая часть задолженности — 62,1% — долги перед поставщиками, 9,5% — перед бюджетами всех уровней и 3,6% — по платежам в государственные внебюджетные фонды. 24,8% суммы приходится на других кредиторов. Дебиторская задолженность по итогам шести месяцев составила 77,5 млрд рублей, из которых 10,4% — просроченная. Удельный вес предприятий, имеющих просроченную дебиторку, оценивается в 25,9%. Сальдированная прибыль (до налогообложения) воронежских предприятий в первом полугодии составила 3,651 млрд рублей. Из них 674,2 млн рублей приходится на обрабатывающие производства, 947 млн рублей — на производство и распределение электроэнергии, газа и воды и 1,096 млрд на транспорт и связь. Прибыль строительных организаций в первом полугодии составила 22,8 млн рублей, это всего 8,9% по отношению к уровню аналогичного периода прошлого года. С убытком закончили полугодие предприятия по добыче полезных ископаемых (54,8 млн рублей) и организации здравоохранения (-15,4%).

ИЛ-96-400Т авиакомпании «Полет» добрались до Иркутска

Аэропорт «Братск» (Иркутская область) получил допуск на прием самолетов типа ИЛ-96-400Т, которыми на сегодняшний день владеет только ЗАО «Авиакомпания «Полет». Соответствующее распоряжение, подписанное руководителем Федерального агентства воздушного транспорта (ФАВТ) Геннадием Курзенковым, выдало Министерство транспорта в Индии телекоммуникационных компаний. Он также владеет фирмой Reliance Energy, обеспечивающей электроэнергией Мумбаи и некоторые районы Дели.

К тому же он любит важнейшее, наряду с цирком, искусство. Что же в итоге? В этом году в десятке самых богатых людей планеты 51-летний Мукеш Амбани с состоянием в \$19,5 миллиарда оказался на седьмом месте. Скромный 58-летний Лакшми Миттал, возглавляющий крупнейшую в мире сталелитейную компанию ArcelorMittal, занял восьмое место в рейтинге. Его состояние оценивается в \$19,3 миллиарда.

ЗАО «Авиационная компания «Полет» зарегистрировано в Международной организации гражданской авиации (ICAO) и имеет право осуществлять перелеты по всему миру. Авиакомпания контролирует 51% аэропорта Воронеж. Основным воздушным судном компании является транспортный самолет Ан-124-100 «Руслан». Летно-технические характеристики «Руслана» позволяют осуществлять проекты по перевозке сверхтяжелых, крупногабаритных и нестандартных грузов. По данным «СПАРК-Интерфакс», прибыль «Полета» от продаж в 2007 году составила 241,61 млн, а чистая прибыль — 52,6 млн рублей.

ЗАЯВКА СУБЪЕКТА ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ РАЗРАБОТКИ

название инновационного проекта
экспертному совету по вопросам инновационной деятельности в области:

Полное название организации — субъекта инновационной деятельности
Адрес организации — разработчика инновационного проекта, (телефон, факс, адрес электронной почты)
Фамилия, имя, отчество руководителя организации — разработчика инновационного проекта (телефон, факс)
Фамилия, имя, отчество автора (ов) инновационного проекта (телефон, факс)
Краткая характеристика проекта (не более 0,5 страницы текста)
Область применения инновационной разработки (и получаемого в ходе его реализации продукта)
Стадия разработки проекта (идея, макет, НИР, ОКР, опытное производство, мелкая серия)
Правовая защищенность интеллектуальной собственности (на стадии оформления, или уже полученные авторские свидетельства, патенты и др.) на представленную инновационную разработку
Объем инвестиций (тыс. руб.) необходимых для: — завершения НИОКР (всего/ в т. ч. инвестора), — организации опытного производства (всего/в т. ч. инвестора), — организации серийного производства (всего/в т. ч. инвестора)
Ориентировочные сроки (при получении необходимых инвестиций в текущем году): — завершения НИОКР — организации опытного производства, — организации серийного производства
Условия привлечения инвестиций для финансирования: — НИОКР (доля в интеллектуальной собственности, др.) — работ по организации опытного производства (доля в уставном капитале создаваемого малого предприятия, продажа прав собственности на разработку, иные), — работ по организации серийного производства
Планируемая себестоимость единицы продукции (руб.)
Планируемая отпускная цена единицы продукции (руб.)
Прогнозная емкость рынка продаж продукции, получаемой в ходе реализации инновационного (инвестиционного) проекта при организации серийного производства (млн руб.)
Прогнозная продолжительность срока окупаемости вложенных в инновационный (инвестиционный) проект средств (месяцев) при организации серийного производства продукции
Наименование организации, проявившей интерес к инновационной разработке в качестве потенциального инвестора (се адрес, телефоны)

автор (руководитель) инновационного проекта (_____) (подпись)/ф. и. о./

*Приложение 1
Утверждаю
генеральный директор
ОАО «Концерн «Созвездие»
Ю.В. Сидоров*

СОСТАВ ЭКСПЕРТНОГО СОВЕТА ПО ВОПРОСАМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ И ПРИБОРОСТРОЕНИЯ

1. **Николаев Валерий Иванович** — д. т. н., заместитель генерального директора ОАО «Концерн «Созвездие» — **руководитель**;
2. **Волошин Леонид Алексеевич** — к. т. н., референт первого заместителя генерального директора ОАО «Концерн «Созвездие» — **секретарь**;
3. **Бормонтов Евгений Николаевич** — д. ф.-м. н., профессор, заведующий кафедрой физики полупроводников и микроэлектроники Воронежского государственного университета (ВГУ);
- 3.1. **Бобрешов Анатолий Михайлович** — д. ф.-м. н., профессор, заведующий кафедрой электроники Воронежского государственного университета (ВГУ);
4. **Балашов Юрий Степанович** — д. ф.-м. н., профессор Воронежского государственного технического университета (ВГТУ);

5. **Небольсин Валерий Александрович** — д. т. н., профессор Воронежского государственного технического университета (ВГТУ);
6. **Павев Сергей Георгиевич** — заместитель генерального директора ОАО «НИИПМ»;
7. **Горохов Владимир Сергеевич** — к. т. н., заместитель главного инженера ФГУП «НИИЭТ»;
8. **Зуев Николай Иванович** — заместитель главного инженера по сплеттехнике ОАО «Риф»;
9. **Елисеев Владимир Анатольевич** — заместитель главного инженера — главный технолог ОАО «Электроприбор»;
10. **Самсонов Дмитрий Сергеевич** — советник отдела инноваций Департамента промышленности, транспорта, связи и инноваций правительства Воронежской области;
11. **Леденев Николай Михайлович** — начальник отдела инноваций управления промышленности и связи администрации города;
12. **Крашкина Татьяна Васильевна** — начальник отдела инвестиций управления инвестиций и реализации федеральных целевых программ администрации города;
13. **Бойко Владимир Иванович** — к. т. н., главный инженер — заместитель генерального директора по развитию ОАО «ВЗПП-Сборка»;
14. **Кузнецов Александр Иванович** — «Заслуженный конструктор РФ», главный инженер ФГУП ВЦКБ «Полос»;
15. **Траньков Дмитрий Олегович** — директор Воронежского ЦНТИ — филиала ФГУ «Объединение «Росинформресурс» Минпромторговли России.

*Приложение №2
Утверждаю
генеральный директор
ОАО «Концерн «Созвездие»
Ю.В. Сидоров*

СОСТАВ ЭКСПЕРТНОГО СОВЕТА ПО ВОПРОСАМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ МАШИНОСТРОЕНИЯ И МЕТАЛЛООБРАБОТКИ

1. **Пачевский Владимир Моринович** — профессор Воронежского государственного технического университета (ВГТУ) — **руководитель**;
2. **Волошин Леонид Алексеевич** — к. т. н., референт первого заместителя генерального директора ОАО «Концерн «Созвездие» — **секретарь**;
3. **Посметьев Валерий Иванович** — д. т. н., профессор, завкафедрой производства, ремонта и эксплуатации машин Воронежской государственной лесотехнической академии (ВГЛТА);
4. **Тарасенко Александр Павлович** — д. т. н., профессор, заведующий кафедрой сельскохозяйственных машин Воронежского государственного аграрного университета (ВГАУ);
5. **Егоров Владислав Геннадьевич** — д. т. н., профессор кафедры «Техническая механика», Воронежской государственной технологической академии (ВГТА);
6. **Аристов Игорь Васильевич** — к. х. н., заместитель исполняющего директора по инновационным проектам инновационного центра «Промышленные нанотехнологии» ООО ПФК «Космос-Нефть-Газ»;
7. **Песков Николай Васильевич** — главный технолог ОАО «Тяжмехпресс»;
8. **Синчихин Игорь Иванович** — главный технолог ООО ФПК «Космос-Нефть-Газ»;
9. **Ефремов Константин Иванович** — заместитель генерального директора по производству ОАО «ВНИИ комбикормовой промышленности»;
10. **Наумов Алексей Анатольевич** — начальник отдела инвестиционного планирования ОАО «ВАСО»;
11. **Сухоруков Николай Владимирович** — заместитель главного инженера «ВМЗ — филиал ФГУП «ЦНППЦ им. Хруничева» по научным и опытно-конструкторским работам;
12. **Самсонов Дмитрий Сергеевич** — советник отдела инноваций Департамента промышленности, транспорта, связи и инноваций правительства Воронежской области;
13. **Леденев Николай Михайлович** — начальник отдела инноваций управления промышленности и связи администрации города;
14. **Крашкина Татьяна Васильевна** — начальник отдела инвестиций управления инвестиций и реализации федеральных целевых программ администрации города;
15. **Траньков Дмитрий Олегович** — директор Воронежского ЦНТИ — филиала ФГУ «Объединение «Росинформресурс» Минпромторговли России.

*Приложение №3
Утверждаю
генеральный директор
ОАО «Концерн «Созвездие»
Ю.В. Сидоров*

СОСТАВ ЭКСПЕРТНОГО СОВЕТА ПО ВОПРОСАМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ ХИМИЧЕСКИХ И БИОЛОГИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ, СОЗДАНИЯ НОВЫХ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ И МЕДИЦИНСКОЙ ТЕХНИКИ

1. **Сливкин Алексей Иванович** — д. фарм. наук, профессор, декан фармацевтического факультета Воронежского государственного университета (ВГУ) — **руководитель**;

2. **Волошин Леонид Алексеевич** — к. т. н., референт первого заместителя генерального директора ОАО «Концерн «Созвездие» — **секретарь**;
3. **Попова Татьяна Николаевна** — д. б. н., профессор, завкафедрой микробиологии биохимии и микробиологии Воронежского государственного университета (ВГУ);
4. **Корнеева Ольга Сергеевна** — д. б. н., профессор, завкафедрой микробиологии и биохимии, начальник управления науки и инноваций Воронежской государственной технологической академии (ВГТА);
5. **Золодов Владимир Иванович** — д. м. н., профессор, завкафедрой эндокринологии Воронежской государственной медицинской академии (ВГМА);
- 5.1. **Кравчук Елена Владимировна** — д. м. н., профессор, проректор по науке Воронежской государственной медицинской академии (ВГМА);
6. **Лихацкий Юрий Петрович** — д. б. н., профессор кафедры экологии, защиты леса и лесного охотоведения Воронежской государственной лесотехнической академии (ВГЛТА);
7. **Сиволапов Алексей Иванович** — к. с/х. н., доцент кафедры лесных культур и селекции Воронежской государственной лесотехнической академии (ВГЛТА);
8. **Полянский Константин Константинович** — профессор, заведующий кафедрой процессов и аппаратов пищевого производства Воронежского государственного аграрного университета (ВГАУ);
9. **Самсонов Дмитрий Сергеевич** — советник отдела инноваций Департамента промышленности, транспорта, связи и инноваций правительства Воронежской области;
10. **Леденев Николай Михайлович** — начальник отдела инноваций управления промышленности и связи администрации города;
11. **Крашкина Татьяна Васильевна** — начальник отдела инвестиций управления инвестиций и реализации федеральных целевых программ администрации города;
12. **Бредихин Сергей Викторович** — руководитель управления здравоохранения администрации города;
13. **Копиошенко Вячеслав Дмитриевич** — помощник генерального директора ОАО «Воронежстизкаучук»;
14. **Сандлер Максим Сергеевич** — директор по производству ГУП «Воронежфармация»;
15. **Траньков Дмитрий Олегович** — директор Воронежского ЦНТИ — филиала ФГУ «Объединение «Росинформресурс» Минпромторговли России.

*Приложение №4
Утверждаю
генеральный директор
ОАО «Концерн «Созвездие»
Ю.В. Сидоров*

СОСТАВ ЭКСПЕРТНОГО СОВЕТА ПО ВОПРОСАМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ И ТЕХНОЛОГИЙ

1. **Сергеев Сергей Павлович** — профессор ВГАСУ, генеральный директор ООО «Воронежгражданпроект» — **руководитель**;
2. **Волошин Леонид Алексеевич** — к. т. н., референт первого заместителя генерального директора ОАО «Концерн «Созвездие» — **секретарь**;
3. **Борисов Юрий Михайлович** — д. т. н., профессор, первый проректор по науке, инновациям и подготовке кадров высшей квалификации, заведующий кафедрой железобетонных и каменных конструкций Воронежского государственного архитектурно-строительного университета (ВГАСУ);
4. **Мищенко Валерий Яковлевич** — д. т. н., профессор, декан строительного факультета, заведующий кафедрой организации строительства, экспертизы и управления недвижимостью Воронежского государственного архитектурно-строительного университета (ВГАСУ);
5. **Стородубцева Тамара Никаноровна** — д. т. н., профессор кафедры сопротивления материалов и теоретической механики Воронежской государственной лесотехнической академии (ВГЛТА);
6. **Мильцин Александр Николаевич** — к. т. н., доцент кафедры технологии и оборудования лесопромышленного производства, Воронежской государственной лесотехнической академии (ВГЛТА);
7. **Карташов Руслан Владимирович** — заместитель главного инженера ООО «Завод КПД-2» ОАО «ДСК»;
8. **Ряховский Сергей Михайлович** — главный инженер ОАО «Завод ЖБК», «Почетный строитель России»;
9. **Бубнов Владимир Александрович** — генеральный директор ОАО «Воронежский комбинат строительных деталей»;
10. **Самсонов Дмитрий Сергеевич** — советник отдела инноваций Департамента промышленности, транспорта, связи и инноваций правительства Воронежской области;
11. **Леденев Николай Михайлович** — начальник отдела инноваций управления промышленности и связи администрации города;
12. **Крашкина Татьяна Васильевна** — начальник отдела инвестиций управления инвестиций и реализации федеральных целевых программ администрации города;
13. **Арутюнян Армен Месяевич** — заместитель руководителя управления дорожного хозяйства и благоустройства администрации города;

14. **Дудкин Юрий Петрович** — заместитель руководителя управления жилищно-коммунального хозяйства администрации города;
15. **Траньков Дмитрий Олегович** — директор Воронежского ЦНТИ — филиала ФГУ «Объединение «Росинформресурс» Минпромторговли России.

*Приложение №5
Утверждаю
генеральный директор
ОАО «Концерн «Созвездие»
Ю.В. Сидоров*

СОСТАВ ЭКСПЕРТНОГО СОВЕТА ПО ВОПРОСАМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ОБЛАСТИ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

1. **Антипова Людмила Васильевна** — «Заслуженный деятель науки РФ», д. т. н., профессор, завкафедрой технологии мяса и мясных продуктов Воронежской государственной технологической академии (ВГТА) — **руководитель**;
2. **Волошин Леонид Алексеевич** — к. т. н., референт первого заместителя генерального директора ОАО «Концерн «Созвездие» — **секретарь**;
3. **Остриков Алексей Николаевич** — «Заслуженный деятель науки РФ», д. т. н., профессор, заведующий кафедрой процессов и аппаратов пищевого производства Воронежской государственной технологической академии (ВГТА);
4. **Полянский Константин Константинович** — профессор, заведующий кафедрой процессов и аппаратов пищевого производства Воронежского государственного аграрного университета (ВГАУ);
5. **Сиволапов Алексей Иванович** — к. с/х. н., доцент кафедры лесных культур и селекции Воронежской государственной лесотехнической академии (ВГЛТА);
6. **Герасимов Владимир Тихонович** — заместитель генерального директора ОАО «Молочный комбинат «Воронежский»;
7. **Каданцев Александр Васильевич** — генеральный директор ОАО «Воронежская макаронная фабрика»;
8. **Лихачев Николай Михайлович** — генеральный директор ЗАО «Фруктовые воды»;
9. **Крутеких Владимир Иванович** — главный инженер ОАО «Хлебозавод № 2»;
10. **Самсонов Дмитрий Сергеевич** — советник отдела инноваций Департамента промышленности, транспорта, связи и инноваций правительства Воронежской области;
12. **Леденев Николай Михайлович** — начальник отдела инноваций управления промышленности и связи администрации города;
13. **Крашкина Татьяна Васильевна** — начальник отдела инвестиций управления инвестиций и реализации федеральных целевых программ администрации города;
14. **Харченко Сергей Владимирович** — заместитель руководителя управления по предпринимательству, потребительскому рынку и услугам администрации города;
15. **Траньков Дмитрий Олегович** — директор Воронежского ЦНТИ — филиала ФГУ «Объединение «Росинформресурс» Минпромторговли России.

*Утверждаю
генеральный директор
ОАО «Концерн «Созвездие»
Ю.В. Сидоров*

ПОЛОЖЕНИЕ И РЕГЛАМЕНТ РАБОТЫ ОТРАСЛЕВЫХ ЭКСПЕРТНЫХ СОВЕТОВ ПО ВОПРОСАМ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ Г. ВОРОНЕЖА

1. **Общие положения**
 - 1.1. Отраслевые экспертные советы создаются рабочей группой по вопросам «инновационного (инвестиционного) развития в промышленном секторе экономики» при совете директоров промышленных предприятий городского округа города Воронеж для оценки значимости инновационных предложений и формируются из числа представителей вузов, НИИ, КБ, промышленных предприятий (занимающихся научными, исследовательскими и иными видами деятельности в соответствующей области) и представителей исполнительных органов власти Воронежской области и г. Воронежа.
 - 1.2. Отраслевые экспертные советы создаются по следующим областям производственно-научной деятельности:
 - 1) радиоэлектроники и приборостроения;
 - 2) машиностроения и металлообработки;
 - 3) химических и биологических технологий, создания новых лекарственных препаратов, медицинской техники и экологии;
 - 4) строительных материалов и технологий;
 - 5) пищевой промышленности.
 - 1.3. Составы отраслевых экспертных советов и его руководителей утверждаются руководителем рабочей группы при совете директоров промышленных предприятий городского округа город Воронеж.
 - 1.4. При необходимости отраслевой экспертный совет привлекает для участия в обсуждении авторов предложения.
2. **Цели деятельности экспертного совета**
 - 2.1. Отраслевой экспертный совет в своей деятельности руководствуется следующими целями:

■ ПРИМИТЕ ПОЗДРАВЛЕНИЯ ■

В День работников нефтяной, газовой и топливной промышленности распоряжением главы городского округа город Воронеж С.М. Колиуха награждены

- Почетной грамотой:**
- **АКСЮТИН Валерий Федорович** — начальник бюро главных инженеров проектов ООО ФПК «Космос-Нефть-Газ».
 - **МАЛЫХАНОВ Александр Васильевич** — начальник проектно-конструкторского отдела автоматизации ООО «Научно-технический центр Космос-Нефть-Газ».
 - **НЕБОЛЬСИН Владимир Егорович** — газосварщик ООО «Производственный комплекс Космос-Нефть-Газ».
- Благодарственными письмами:**
- **ПОНОМАРЕВА Анна Ивановна** — руководитель группы технологического отдела ООО «Нефтехимпроект Космос-Нефть-Газ».
 - **ДЕМИНА Елена Михайловна** — начальник отдела проектирования генеральных планов ООО «Нефтехимпроект Космос-Нефть-Газ».
 - **ВОРОТИЛИН Виктор Николаевич** — инженер отдела АСУ ТП ООО «Научно-Технический Центр Космос-Нефть-Газ».
 - **САРАНЧА Валерий Анатольевич** — слесарь механосборочных работ механосборочного участка № 47 ООО «Производственный комплекс Космос-Нефть-Газ».
 - **ЮРОВ Сергей Иванович** — слесарь механосборочного участка № 47 ООО «Производственный комплекс Космос-Нефть-Газ».
 - **КУБРАКОВ Николай Васильевич** — токарь механического участка № 51 ООО «Производственный комплекс Космос-Нефть-Газ».

■ ПРИМИТЕ ПОЗДРАВЛЕНИЯ ■

■ ИНФОРМАЦИЯ ■



«СИНТ-09» в Воронеже
С 22 по 25 сентября 2009 года в Воронеже Федеральным космическим агентством, правительством Воронежской области, администрацией г. Воронежа, ФГУП «Турбонасос» и Воронежским государственным техническим университетом будет проводиться V Международная конференция «СИНТ-09» (СИстемы, Насысы, Турбины).

На конференции будут обсуждаться проблемы создания современной инновационной и импортозамещающей техники (насосы, турбины, оборудование для добычи, транспортировки и хранения углеводородов, автоматизированные системы контроля и учета энергоресурсов) для нужд нефтегазового комплекса России.

В рамках «СИНТ-09» будет проведен межотраслевой форум «Инновационные разработки предприятий Роскосмоса — для добычи, транспорта, хранения и переработки нефти и газа».

На сегодняшний день оргкомитетом конференции получены заявки на участие в ней от 110 предприятий и организаций, в числе которых ведущие предприятия Роскосмоса (ФГУП «ГКНПП имени М.М. Хруничева», ОАО «РКК «Энергия» им. С.П. Королёва», ОАО НПО «Искра», ФГУП «НПО Автоматики им. академика Н.А. Семихатова», ОАО «Государственный ракетный центр имени академика В.П. Маскена», ОАО «Минский машиностроительный завод»), также крупнейшие компании ТЭК России (ОАО «Лукойл», ОАО «Роснефть», ОАО «Газпромнефть», ОАО «Транснефть», ОАО «Сибур», ОАО «Славнефть», ОАО «Татнефть», ОАО «ТНК-ВР»).

В конференции примут участие представители ведущих производителей современного энергетического оборудования из России, Белоруссии, Молдова, Украины, Швейцарии, Германии, США.

Следует отметить, что традиционный проводимая (один раз в два года) ФГУП «Турбонасос научно-практическая конференция постепенно превращается в значимое событие в научной жизни региона, так как создает реальные предпосылки для практического использования инновационных разработок воронежских ученых в нефтегазовой промышленности Российской Федерации.

Интерес, проявленный к конференции со стороны ведущих компаний нефтегазового комплекса страны, свидетельствует о том, что в настоящее время воронежские предприятия (ФГУП «Турбонасос», Воронежский механический завод — филиал ФГУП «ФКНПП им. М.В. Хруничева», ООО «Космос-Нефть-Газ») наладили, успешно используя имеющийся в городе интеллектуальный и производственный потенциал, выпуск высокотехнологичного импортозамещающего оборудования, необходимого для добычи, транспортировки и хранения углеводородного сырья.

■ ИНФОРМАЦИЯ ■

*Начальник отдела инноваций управления промышленности и связи администрации городского округа город Воронеж
Секретарь рабочей группы совет директоров Волошин Л.А.*

■ РЕКЛАМА ■

Огнетушители

ООО «01-СЕРВИС»
г. Воронеж,
ул. Витрука, 13.
Тел.: (4732) 51-82-51,
23-56-76

Доставка
по Воронежу
бесплатно

реализация:

- Огнетушителей всех типов
- Противопожарного инвентаря
- Средств защиты органов дыхания

Обработка помещений
противопожарным составом
Зарядка огнетушителей

Лиц. №00000008 рег. № 11200163 от 05.06.01 вид. УПО УВД АВО


ООО «Инфотэк»

Разработка проектов ПДВ,
ПНООЛР, СЗЗ, НДС, ООС;

Разработка паспортов отходов
и обоснования деятельности
по обращению с опасными отходами;

Расчет платы за негативное
воздействие на окружающую среду;

Разработка бизнес-планов
и технико-экономических обоснований

394018, г. Воронеж, ул. Никитинская, д. 49, 8 этаж.
Тел.: (4732) 611-206 (факс), (908) 139-71-74
E-mail: infotek@inbox.ru

Товар сертифицирован

ООО «СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ**«ЗОДЧИЙ»**

- ✓ Строительство коттеджей, домов, гаражей и др. сооружений «под ключ»
- ✓ Все виды отделочных работ
- ✓ Тротуарная плитка (укладка тротуарной плитки)
- ✓ Мозаичные полы

Качественно,
профессионально, надежно.

С. Новая Усмань, ул. Луговая, 2/1

Т.: 94-60-60;

8-920-411-40-70

Лиц. ГС136022700046981 вид. ФА по строит. и ЖКХ

Реклама. 08-041

УСЛУГИ ПО ПРОКЛАДКЕ ТРУБ И ФУТЛЯРОВ

(газопровод, водопровод, самотечная канализация, оптико-волоконные и силовые кабели)

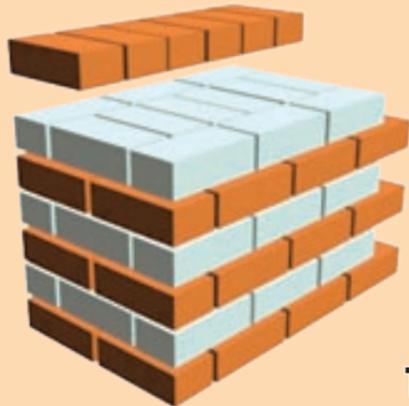
под ж/д и автомобильными дорогами, водными преградами, инженерными коммуникациями методом Горизонтального Направленного Бурения.

Строительство систем газоснабжения и канализации

Бестраншейная прокладка трубопроводов

ООО «Магистраль», г. Бирюч www.bestranshey.narod.ru
т./ф.: (47247) 3-33-53, 3-28-09, 8-910-322-21-42

Товар сертифицирован

www.oss-kirpich.ru

- КИРПИЧ ОБЛИЦОВАННЫЙ, производство г. Старый Оскол и г. Железнодорожск

- КИРПИЧ СИЛИКАТНЫЙ

- ЦЕМЕНТ

Товар сертифицирован

Телефоны в Старом Осколе:

8-910-741-10-63, 8-910-328-02-44

ИЗГОТОВЛЕНИЕ:

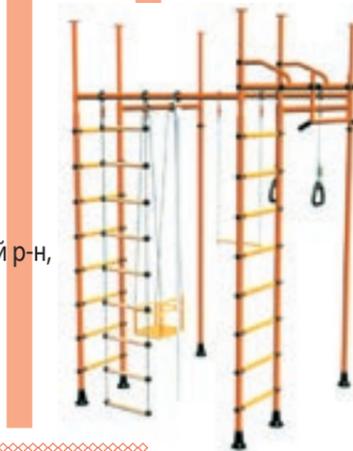
- > спортивно-игровых комплексов из металла и стекло-пластика
- > металлические заборы

Адрес: 309905,
Белгородская обл.,
Красногавдейский р-н,
с. Никитовка,
ул. 1-е мая, д. 15а

Тел.: (47247)
77-9-69; 77-7-09

ООО «Радуга»

св-во о регистрации
№1083122000510

**ТД «ВСТК-групп»****ЩЕБЕНЬ****ОТСЕВ**

известняковый гранитный
строительный ПЕСОК кварцевый карьерный
керамический КИРПИЧ силикатный

Тел.: (4732) 35-85-70; 35-91-72; 8-910-348-55-86
www.tdvstk.ru

Товар сертифицирован

АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ ГОСТИНЫЙ ДВОР
ВСЕ ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ

117218, г. Москва, ул. Кедровая, 14, стр. 1, оф. 320
Тел.: (916) 293-55-10, (495) 645-08-08, 719-06-09 (ф.)
E-mail: mail@gost-dvor.ru www.gost-dvor.ru

КАМЕННЫЙ ВЕК

Красота и надежность не подвластны времени
Природный камень песчаник для ландшафтного дизайна, внешнего и внутреннего фасада зданий.

песчаник-пластушка
песчаник пиленный
бутовый камень
песчаник-фонтанка

Художественное мощение — прекрасное дополнение вашего ландшафта.
Извилистые каменные дорожки, оригинальные площадки и мозаичные патио превратятся в гордость вашего сада.

Белгородская обл., Белгородский район,
п.Дубовое, ул Широкая, д. 1а
Тел.: (4722) 57-58-33; 8 (910) 322-80-49; 8 (919) 439-80-06
www.kamen31.ru

Товар сертифицирован

ООО «Стройполсервис»**ПОЛЫ**

бетонные, наливные,
с упрочнителем, стежки

г. Воронеж, ул. Еремеева, 22
Тел. (4732) 29-42-55, 51-43-84
E-mail: VIP-sps@mail.ru

Товар сертифицирован

Учредитель — Объединение работодателей
«Совет промышленников и предпринимателей Воронежской области»
Главный редактор — Валентина Тергерян
Газета зарегистрирована Центральным-Черноземным региональным управлением регистрации и контроля за соблюдением законодательства РФ о средствах массовой информации ПИ № 6-0953 от 26 марта 2004 г.

ПРОМЫШЛЕННЫЕ вестн
Воронежской области

РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ БЕСПЛАТНО
Отпечатанов ОАО «ИПФ «Воронеж» (г. Воронеж, пр. Революции, 39).
Адрес: 394018, г. Воронеж, ул. Никитинская, 49, 8 этаж.
Тел./факс: 61-12-05, 61-12-36. E-mail: promvestvoronezh@mail.ru
www.rssp-vrn.ru Заказ № 2988 от 22.09.2009 г. Тираж 10 000 экз.
Подписано в печать по графику: 13.00, фактически: 13.00.